

Реальная автоматизация на практике. Версия «Лайнкор»

...или истории о кабанах



Никита Сафонов
Лайнкор, Курск
2026

Отчет за несколько лет

Месяц	Апрель 2017	Декабрь 2020	Сентябрь 2026
Лет компании	4	8	14
Сотрудников	13	35	75
Программистов	4	6	10
ИТС (без БО)	116	282	767
Клиентов на РА	~25	~35	~100



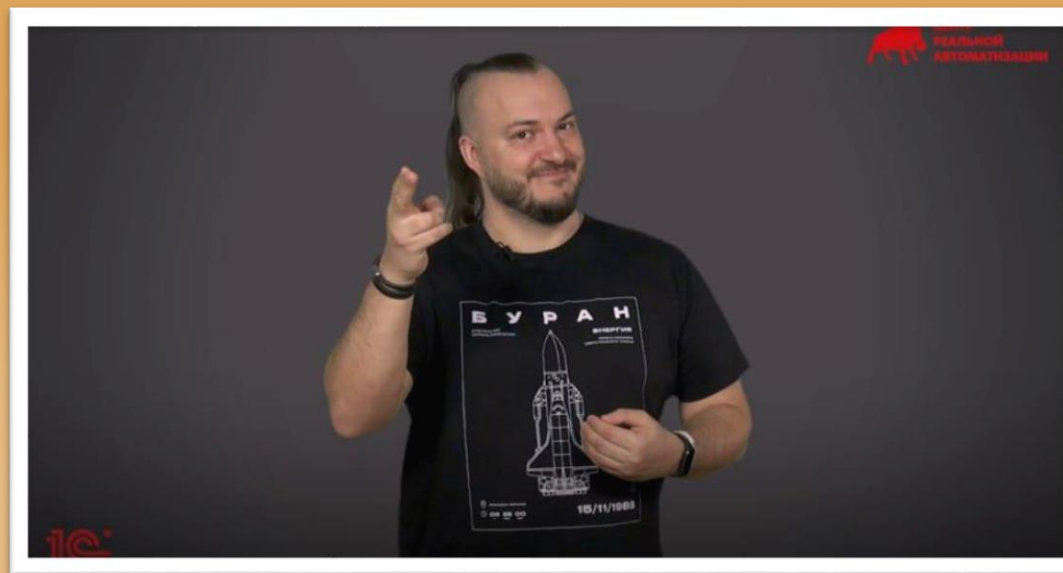
Мы получили статус «ЦРА» 06.04.17
Первый вебинар на эту тему я провел 02.12.20
Сегодня 16.09.26 и провожу очередной)

Философия проекта ЦРА: чем наш подход отличается от шаблонного



- АКТИВНОЕ и УВЕРЕННОЕ предложение
- Обязательное обследование
- Отраслевая конфигурация
- Доработка функционала
- Управленческий консалтинг
- Партнерство, не обслуживание

Кто же клиенты реальной автоматизации



<https://dzen.ru/video/watch/69a15e6550f22a3d05ed4781>

А ещё под этим видео есть детальный список признаков и задач клиентов РА! Рекомендую ознакомиться)

Эффективность на практике: как реальная автоматизация приносит прибыль?



- ммм... Добавочная ценность
- Доверие + 100500 (залог долгих отношений)
- Личный и теплый контакт с верховным ЛПР – защита от смены бухгалтера
- Регулярный доход от услуг, в т.ч. в несезон
- Масштабирование компетенций и доработок
- Клиент всё продлит только у вас, ещё и купит новые лицензии
- ну и средний чек, куда же без него)

Кто же продает РА?

Необходимые навыки:

- Навыки продавца (ведение переговоров, отработка возражений, подготовка КП, прогрев воронки)
- Навыки внедренца (понимание программы, насмотренность на кейсы, разговор на конкретных примерах)
- Навыки руководителя (бизнес мышление, разговор на общем языке, обсуждение проблем и болей бизнеса)

Решения:

- Универсальный солдат (директор или топ)
- Комбинация специалистов



Навигация по продажам: как мы выстраиваем воронку и заключаем сделки

	Как должно быть	Как есть у нас
Отдельная воронка продаж	Определены этапы и есть фиксация перехода	
Выделенный специалист	Менеджер по продажам или кто-то особый!!	
Отбор клиентов для воронки	Критерии: количество покупок (>2), до 500 сотрудников, СпаркРиски, купили программу, но отказались от внедрения	
Подготовка	Суды, вакансии, СМИ, соцсети, опыт своих сотрудников	
Периодичность	Ежемесячно	



Советы и хитрости, которые упростят вам работу

- Всё, что ведется в экселе)) Прямо с этого можно и начинать беседу
- Сложный расчет ЗП
- Экономика
- Нефискальный и управленческий учет
- Обмены с внешними системами
- Красивые графики
- Специфика деятельности



Конкурс кейсов и кейсы.

Главное не победа, а что?

- Как «1С:Бухгалтерия» помогает перевозить негабаритные грузы, например... жирафа
<https://v8.1c.ru/metod/cases/kak-1s-bukhgalteriya-pomogaet-perevozit-negabaritnye-gruzy-naprimer-zhirafa.htm>
- Автоматизация блока логистики упростила работу не только логистов, но и бухгалтеров и финансистов <https://v8.1c.ru/metod/cases/avtomatizatsiya-bloka-logistiki-uprostita-rabotu-ne-tolko-logistov-no-i-bukhgalterov-i-finansistov.htm>



Однозначно рулит оформление и тест. Скрины не нужны,
нужна инфографика
Осторожно! Работает редактор)

Курсы по «Реальной автоматизации» от 1С

- ✓ Замечательный 3-х дневный курс
- ✓ Испуганные глаза внедренца
- ✓ Трижды проходили и сколько еще пройдем



Благодарю за внимание!
И приходите ещё)



+79307607024 Никита Сафонов
@Safon_one Лайнкор, Курск
2026