

Помогаем выполнить 152-ФЗ и увеличить прибыль партнеров



Павлов Михаил

Специалист по работе с партнерами
Отдел продаж системного и прикладного ПО
дистрибуция 1С-Рарус



Сервис 1С:152DOC

2023



Старт продаж сервиса 1С:152DOC

2024



Продажа сервиса в дистрибуции 1С-Парус это:

35%
регулярный
доход

40+
активных
партнеров

Удобный конструктор для подготовки ORD

Автозаполнение по ЕГРЮЛ

КЛАДР и ФИАС (ГАР)

Подготовка 40+ шаблонов ORD и документов по эксплуатации, в т.ч. СКЗИ

Визуализация прогресса заполнения Архивное и безопасное хранение данных



Зачем заниматься

- Расширение глубины проникновения в клиента
- Получение дополнительного и регулярного дохода
- Отстройка от конкурентов в конкурсах

Кто является “оператором персональных данных”?

Государственный орган, муниципальный орган, юридическое или физическое лицо, организующие и (или) осуществляющие обработку персональных данных, а также определяющие цели и содержание обработки персональных данных

Целевая аудитория сервиса 1С:152DOC



Компании, обрабатывающие персональные данные



Компании, имеющие сайт с формами обратной связи



Пользователи комплекта: антивирус + межсетевой экран + прочие средства защиты информации от НСД

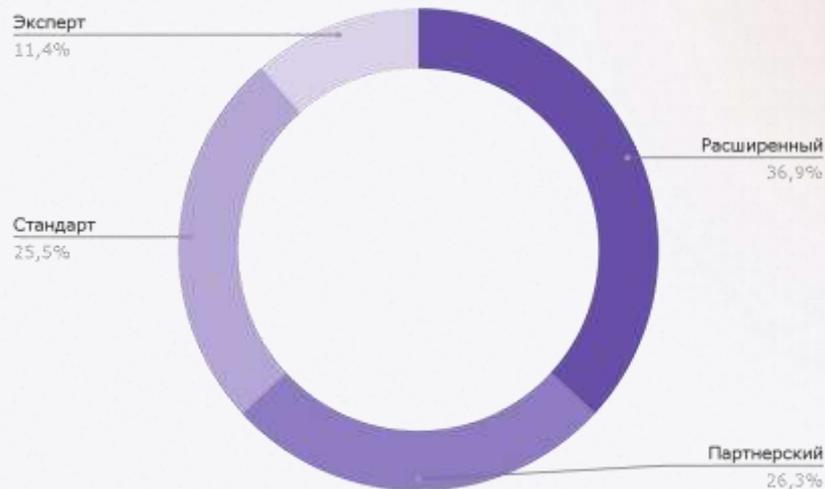
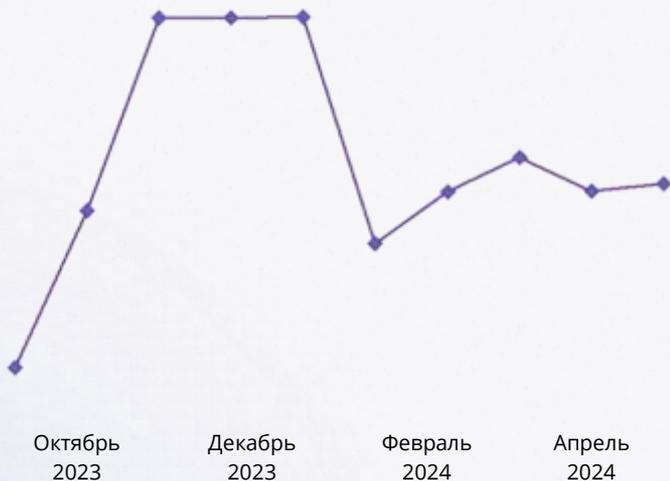


Сервис - массовый, предложить можно абсолютно любой компании

Динамика продаж, %

55%

объем продаж за 5 месяцев 2024 года по отношению к 2023 году



37%

пользователей выбирает тариф "Расширенный"

Маркетинговое исследование

партнерской сети 1С, 65 сайтов

47,7%

Используют сервисы Google Analytics

69,2%

Отсутствует предупреждающий баннер об использовании Cookies и метрических программ

60,0%

Отсутствуют или размещены с ошибками документы "Политика по обработке Пдн" и "Согласие на обработку Пдн"

52,3%

Отсутствуют или не активны ссылки на документы под формами сбора данных

21,5%

Предустанавливают галочки "согласия" в формах

81,5%

Отсутствует поле ознакомления с Политикой или совмещено с Согласием

soft@rarus.ru

проведем аудит вашего сайта

дадим рекомендации

Партнеры интересуются: часто задаваемые вопросы по 1С:152DOC



На какой срок оформляется подписка на сервис 1С:152DOC?

Сервис 1С:152DOC предоставляет возможность оформления лицензии на 1 год. Для конкурсных процедур в комплексных проектах предусмотрен период 18 месяцев.



Можно ли приобрести подписку на сервис 1С:152DOC в одном месяце, а начать использовать в другом?

К сожалению, такой возможности не предусмотрено. Отсчет периода использования стартует с момента размещения заказа и предоставления доступа к личному кабинету клиента



У компании несколько аффилированных юр.лиц. Можно ли приобрести 1 тариф и сделать ОРД на все юр. лица?

Нет, в случае с группой компании или аффилированными юр. лицами, тариф приобретается для каждого юр. лица. Рекомендуем воспользоваться специальными тарифы для групп компаний.

Партнеры интересуются: часто задаваемые вопросы по 1С:152DOC



Какие тарифы рекомендуются к приобретению для не погруженных в тему ОРД и ПДн компаний?

Рекомендуем рассмотреть тариф [Эксперт](#), с помощью которого специалисты сервиса помогут вам первично заполнить и подготовить комплекты ОРД, а также направить их в РКН



Можно ли передавать приобретенную лицензию или сформировать комплект ОРД по другому юр. лицу в рамках одной лицензии?

Такой возможности не предусмотрено. Лицензия именная и личный кабинет оформляется на компанию, данные которой были указаны в форме заказа. Поэтому комплект ОРД формируется только для этой компании



Если во время действия тарифа в законодательстве произойдут изменения - нужно будет приобретать новую лицензию?

В этом нет необходимости. Обо всех изменениях клиента уведомят в личном кабинете пользователя. В течение срока действия подписки на сервис, можно заново подготовить обновленный комплект ОРД неограниченное количество раз

Как привлечь клиентов?

Станьте соорганизатором вебинара по 152ФЗ!

Что вы получите:

#1 Материалы

тексты для рассылок и анонса вебинара для вашего сайта, баннер для соц. сетей, скрипт звонка

#2 UTM-ссылку

отслеживание и анализ трафика, полученного от приглашения

#3 Качественные лиды

воронка клиентов с интересом к сервису 1С:152DOC с возможностью конверсии в продажи

#4 Экономия на затратах

повысите информированность клиентов в 152ФЗ, без вложений в площадку, контент и подготовку специалиста

11 сентября
11:00 - 13:00



<https://clck.ru/3B8EiZ>

Обращайтесь в дистрибьюцию 1С-Рарус



Павлов Михаил

по продажам сервиса 1С:152DOC

soft@rarus.ru

+7 (495) 642-78-78 доб. 5308



Данилов Антон

по взаимодействию в рамках проекта 1С:Инфобезопасность

soft@rarus.ru

+7 (495) 642-78-78 доб. 5335