

Видеозвонки в 1С-Коннект

План вебинара

- Состояние рынка решений для видеосвязи.
- Преимущества 1С-Коннект
- Конкуренты и угрозы для сервисов 1С:ИТС.
- Предложение для партнеров.
- Ответы на вопросы.

Давние времена...



Пандемия



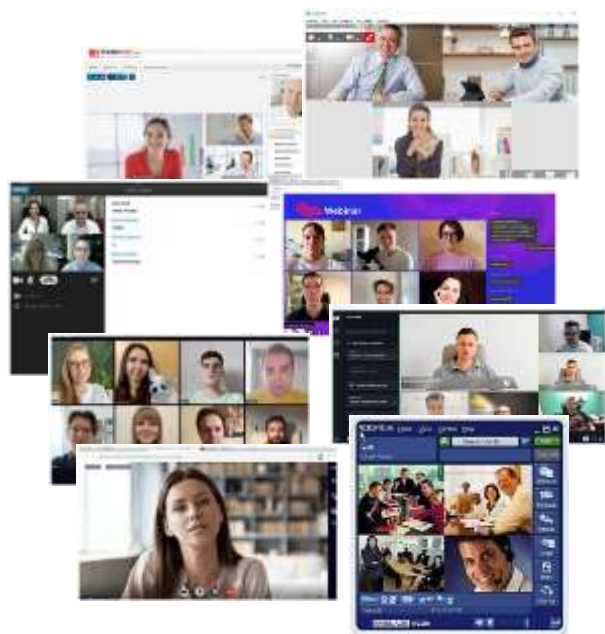
Сейчас



100500+ решений
для видеосвязи

Основные задачи

- Быстро **собрать или запланировать** видеосовещание.
- Подключиться по ссылке.
- Демонстрировать свой экран.
- Записать встречу, передать запись тем, кто не пришел.
- *Дополнительно: смена фона, поднять руку и т.п.*



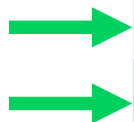
100500+ решений

Основная польза

- Экономия времени сотрудников (не нужно ехать).
- Более доверительное взаимодействие, сокращает разрыв.
- Сохранение результатов встречи (запись, резюме, отчет).



*Инструмент для видеозвонков – важная часть
инфраструктуры современной компании*



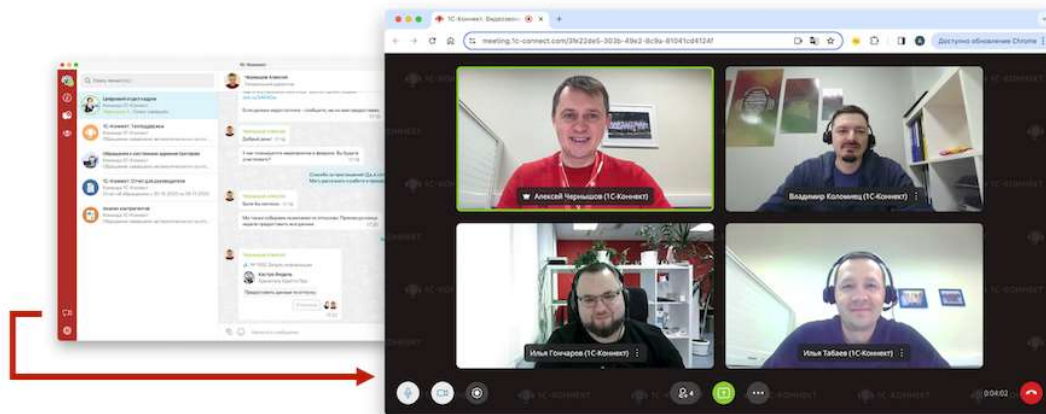
Пользователей	Компаний
1-3	150+ тыс.
4-9	10+ тыс.
10+	4+ тыс.

Ежедневное использование 1С-Коннект

- Сервис используется как корпоративный мессенджер (**мессенджер компании**).
- Компании предлагается кабинет для **управления доступом** сотрудников и **отчеты**.
- Запущены продажи Видеозвонков в партнерской сети 1С, инф. письма: [31476](#) и [31477](#).



Экосистема 1С



- ✓ Для взаимодействия в компании.
- ✓ Для совещаний в проектах.
- ✓ Для проведения презентаций.
- ✓ Для обучения, собеседований.

Уже доступно и работает:

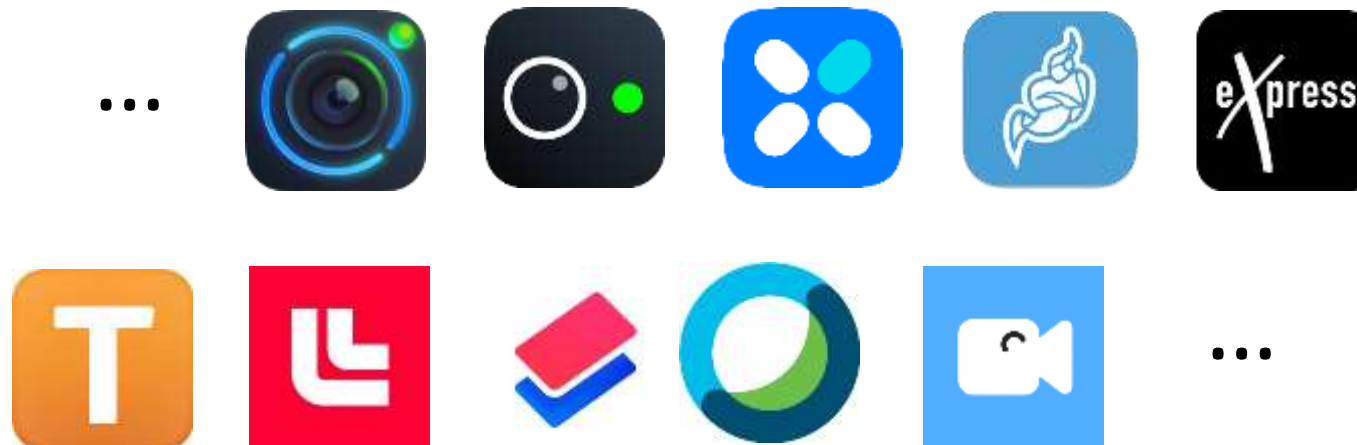
- Видеозвонок создается в **2 клика**. Можно запустить сразу или **запланировать**.
- Подключение участников **по ссылке**. Если из 1С-Коннект – передаются аватар, имя и название компании.
- До 100 участников в каждом звонке.
- Количество звонков в компании **без ограничений** (ни общее, ни одновременное).
- Всем доступна **демонстрация экрана**.
- Организатор управляет записью. Можно записывать встречу фрагментами. Запись доступна сразу после звонка, **без ограничений** по размеру. Доступна для скачивания или просмотра по ссылке 7 дней.



Совещание через 1С-Коннект

Планируется:

- Планировщик с напоминаниями и интеграцией с календарями.
- Чат внутри звонка (сейчас можно использовать чат в 1С-Коннект).
- Отчеты.



Другие решения:

- Для работы **нужно устанавливать** отдельное приложение.
- Учет пользователей ведется **по аккаунтам**.
- Состав функций примерно одинаковый.



Козыри 1С-Коннект:

- 1С-Коннект уже есть, используется и **решает главные задачи видеосвязи**.
- Видеозвонки в 1С-Коннект доступны всем сотрудникам компании **без ограничений**.

Война санкций, 15 мар, 18:05 | 106 100 | Поделиться


Microsoft закрывает доступ к облачным сервисам для компаний в России

Microsoft с 20 марта закрывает доступ к облачным сервисам для компаний в России

Контур Толк

Месяц Толка бесплатно


Поможем сменить зарубежный сервис видеосвязи. Получите бесплатный доступ к Толку на 1 месяц и поддержку команды внедрения на всех этапах переезда.



1 месяц

[Перейти на Толк →](#)

Зачем переходить на Толк



Зарубежные сервисы работают нестабильно. Нанануне Microsoft объявил, что ограничивает доступ для российских клиентов уже в марте.

Выберите сервис видеосвязи, который не подведет. Проводите встречи в 4K, подключайтесь к созвонам с любого устройства и браузера.

Встройте сервис в корпоративное пространство

Контур.Толк — российский сервис видеосвязи. Легко интегрируется с базовой инфраструктурой компании, не придется тратить дополнительные ресурсы на внедрение, а сотрудникам долго привыкать к новому сервису.

18:15 | Алексей Буслов | Алексей Буслов

Добрый день! В продолжение нашего разговора направляю вам коммерческое предложение по платформе «Контур.Толк».

Ожидаемые свойства сервиса:

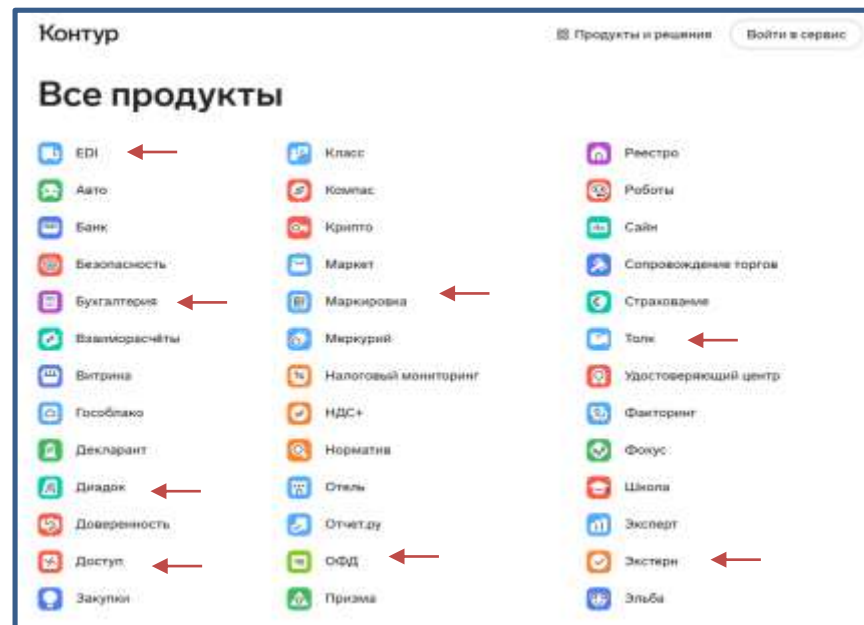
- Доступ к встрече с любого устройства;
- Персональное пространство для организации;
- Подключение внешнего оборудования без регистрации;
- Облачная запись встречи;
- Интеграция с почтой и календарем;
- Выход в реестр государственного ПО.

Ссылка на краткую презентацию:

<https://youtu.be/3a0yWw1t0>

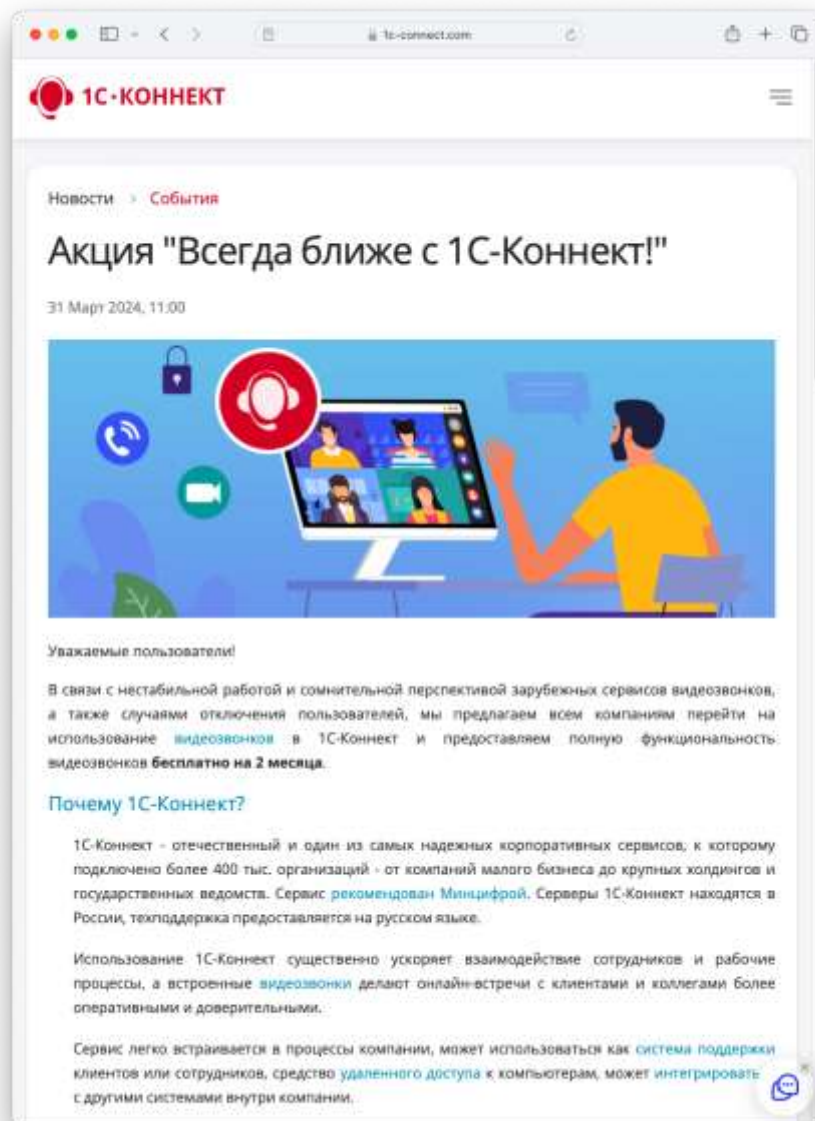
Ссылка на регистрацию демо-доступа:

<https://kontur.russia.ru/20/000217>



- Агрессивное (всеми способами) предложение начать **пользоваться видеозвонками в Толке бесплатно**.
- Акция «Спасают Россию» в связи с уходом MicroSoft: 1 мес. бесплатно.
- Получают **доступ к «телу»** клиента, данные о пользователях, предлагают другие сервисы, **конкурирующие с 1С:ИТС**

Видеозвонки – более «липкий» сервис в компании. Быстро распространяется, сложно сменить.



Акция «Всегда ближе с 1С-Коннект»:

- С 01 апреля **по 31 мая** можно подключить видеозвонки бесплатно **на 2 мес.**

Возможности для партнеров

- Есть повод **сделать клиенту хорошо**.
Позитивный информационный повод для отделов сопровождения и продаж.
- Начать использовать самим (акция для всех).
- **Увеличить число пользователей** внутри клиента в т.ч. для продажи других сервисов (видеозвонки – это «липкий» сервис), повод подключить.
- Защита от опасных конкурентов.
- Повышение среднего чека.

Задача – вовлечь как можно больше «осознанных» клиентов!

Другие решения:

- Контур.Толк – 1 100 р./мес. за 1 аккаунт
- SberJazz - 8 000р./год за 1 аккаунт
- Яндекс Телемост – 249р./мес. за 1 аккаунт
(в составе Яндекс 360 для бизнеса)



В среднем ~ 1 000р./мес. за 1 аккаунт

1С-Коннект:

- 1 190р./мес. на 5 сотрудников
(238р./мес. на 1 сотрудника)
- 1 990р./мес. на 15 сотрудников
(133р./мес. на 1 сотрудника)
- 2 990р./мес. на 25 сотрудников
(120р./мес. на сотрудника)

Далее стоимость на 1 сотрудника еще снижается



Партнеры зарабатывают на продаже видеозвонков в 1С-Коннект

На продаже других решений не зарабатывают

3 подхода «как продать» клиенту:

- Продажи напрямую, заход через акцию «Всегда ближе с 1С-Коннект».
- Включение в абонентскую плату.
- Включение в проекты внедрения.



Предлагаем партнерам!

- Подключить себе видеозвонки в 1С-Коннект бесплатно на 2 месяца
- Использовать видеозвонки при контактах с клиентами:
 - Продажи
 - Сопровождение
 - Обучение
- Включить информацию по акции в маркетинговую активность:
 - Сайт
 - Рассылки
 - Соцсети
- Подключить клиентам, у которых в 1С-Коннект уже 5+ пользователей, видеозвонки по акции для проведения совещаний внутри компании, с поставщиками и заказчиками.
Контактные лица:
 - Руководители отделов, служб, подразделений
 - ИТ-руководители

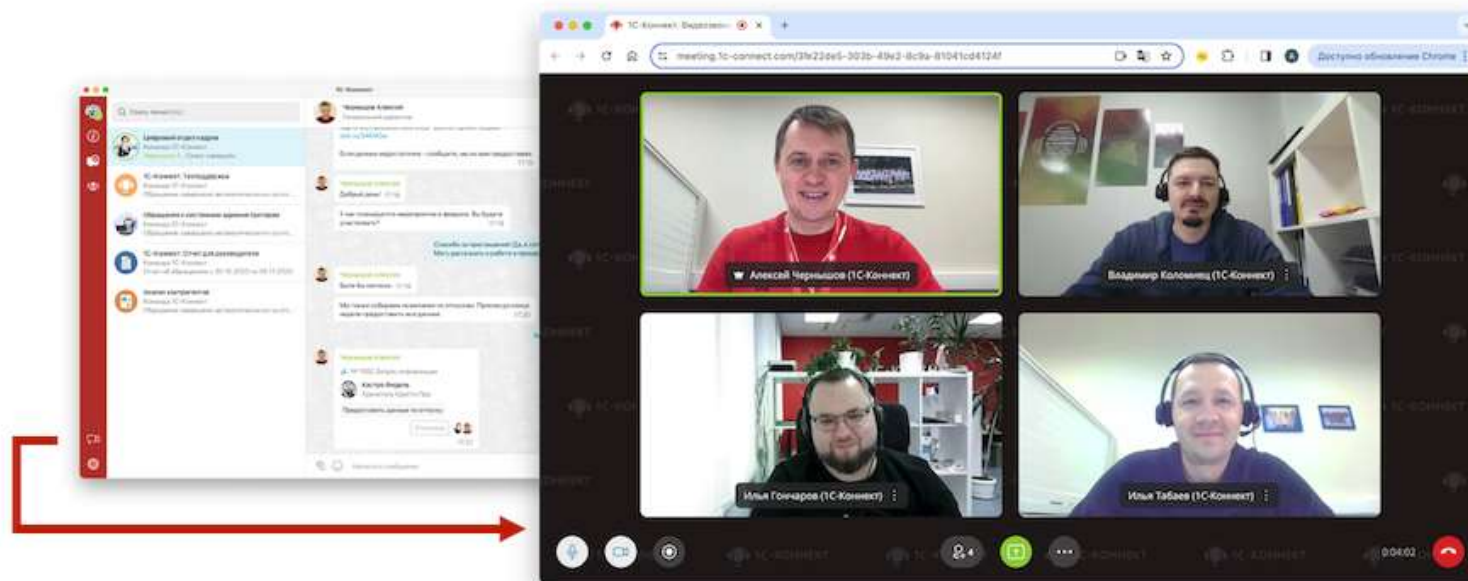


Дополнительно предлагаем партнерам:

- Программа «Формула роста»: при выполнении плана по продажам видеозвонков мы даем партнеру **скидку 50% на все в 1С-Коннекте**.
Аналог программы поддержки МСП 2021-2022г.

Количество клиентов	План продаж
До 50	5
До 100	10
До 300	15
До 1 000	30
До 3 000 и выше	50





Спасибо за внимание! Вопросы?