

ВЕБИНАР

5 секретов успешной презентации «1С:Фреш»

Чиркова Анастасия

О ЧЕМ БУДЕМ ГОВОРИТЬ?



- 1 Возможности, тарифы
- 2 Выгоды для партнеров 1С
- 3 Выгоды для пользователей 1С:Фреш
- 4 Технология продаж
- 5 Ответы на вопросы

Собственный **облачный** сервис Фирмы 1С

Что такое 1С:ФРЕШ?



знакомые программы через Интернет



типовой функционал, внешние доработки



автоматические обновления



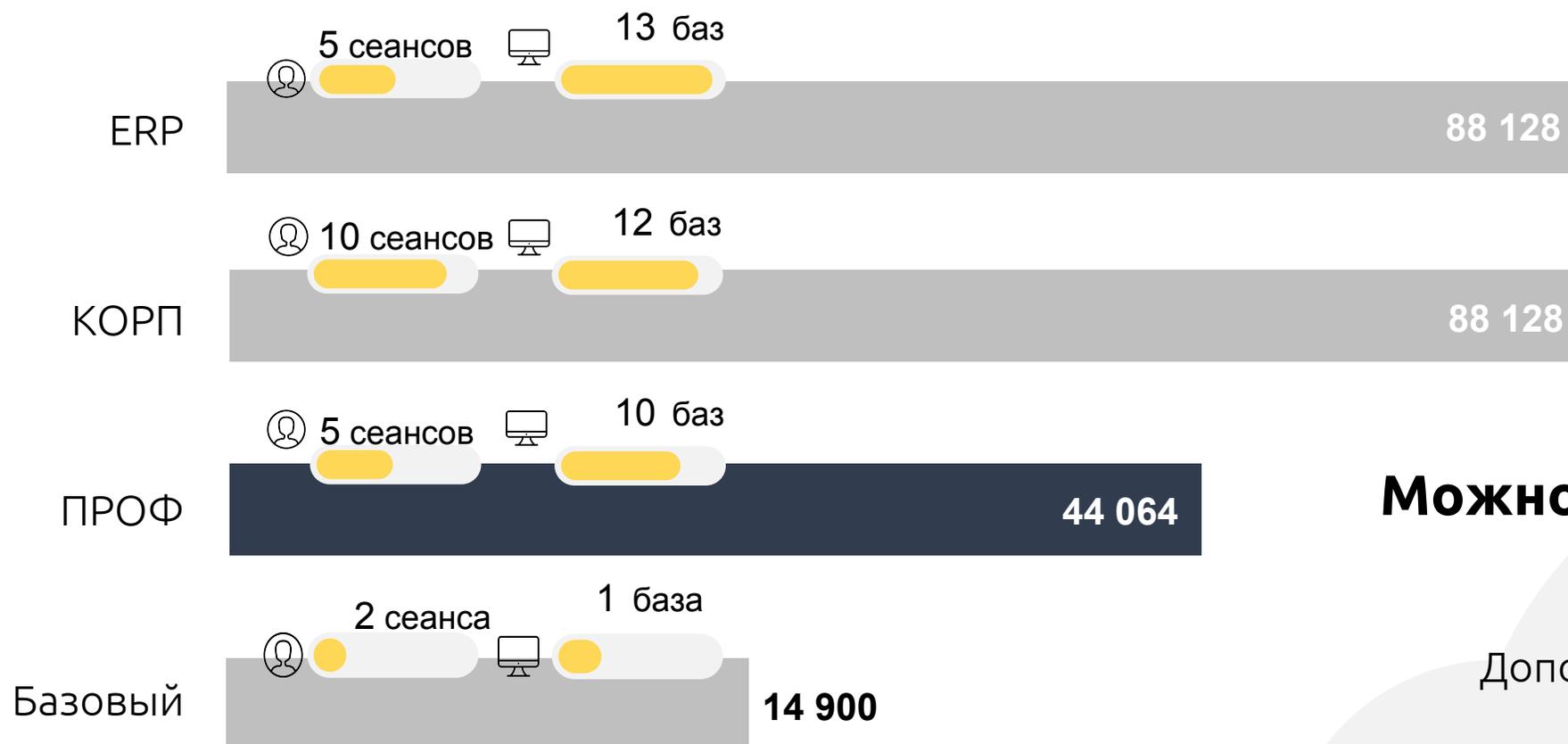
данные хранятся на серверах 1С



тарификация за весь срок

Тарифы 1С:ФРЕШ

цены при непрерывном продлении!



Еще больше на 1cfresh.com

Можно продать не только тарифы, но и...

Дополнительные сеансы и базы
Сервисы ИТС
Необходимые услуги партнера

1С:Магазин расширений

Расширения – это добавление новых возможностей к программам 1С в сервисе 1С:Фреш

Клиент покупает всегда у своего партнера, а не напрямую у разработчика

Исходный код расширения недоступен пользователям и другим партнерам, что обеспечивает защиту каждого расширения

Даже если клиент нашел и установил расширение сам, партнер все равно заработает 20%

Разработчик сам устанавливает тестовый срок использования расширения и размер своего вознаграждения

Создавайте расширения и тиражируйте их среди всех пользователей

Подключайте расширения других разработчиков своим клиентам



50%

Разработчику

20%

Обслуживающему партнеру

Для размещения расширения необходимо :

1. заключить договор с Firmой 1C

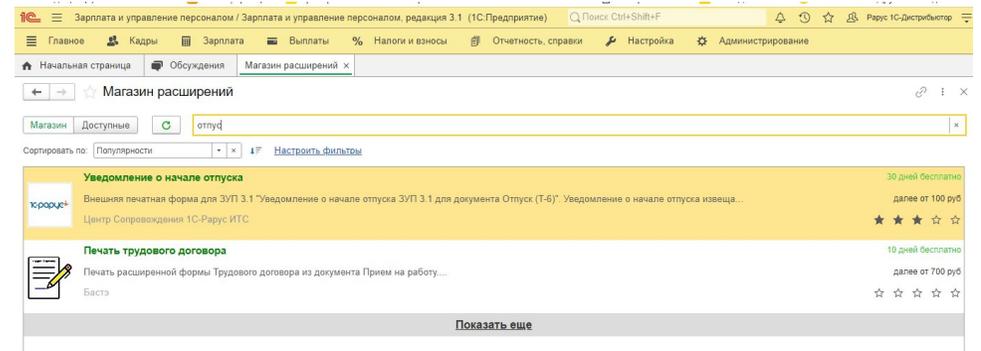
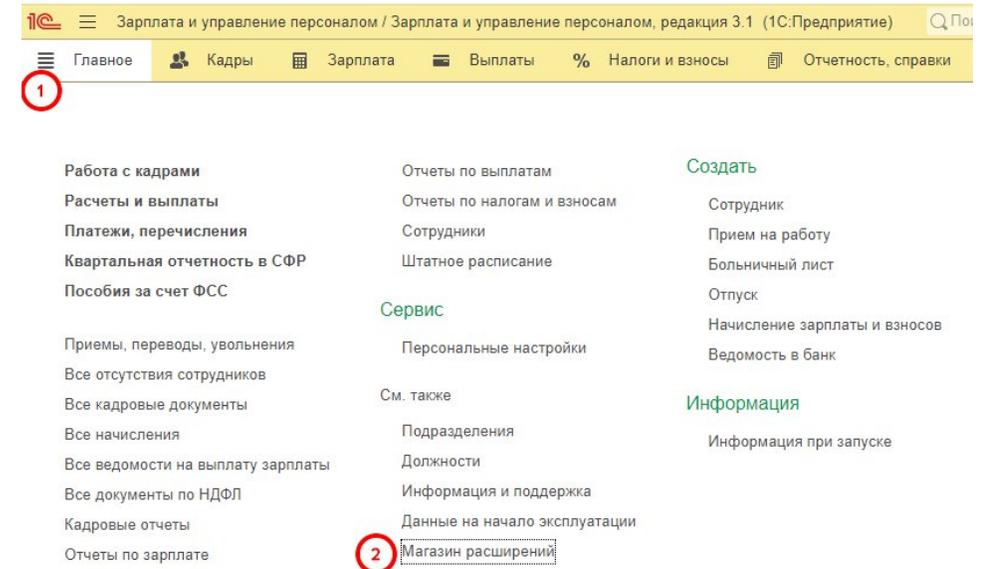
[образец для партнеров на ОСНО](#),

[образец для партнеров на УСН](#)

2. отправить заявку и расписку на info@1cfresh.com

Все расширения проходят обязательный аудит!

[Подробнее](#)



Возможности для продвижения расширений

Стандартные : описание от разработчика, рейтинг и отзывы пользователей, ссылка на сайт расширения и разработчика

Оценки

Ссылки на разработчика

Отзывы

☆ Маркетплейсный загрузчик основное расширение

МЗ ОСНОВА Автоматизация бизнеса
[Сайт поставщика](#) [Сайт расширения](#)
Исиченко Константин Владимирович

Установить ★★★★★

Информация | Подробное описание | **Оценки и отзывы** | Изменения в версиях

Мой отзыв

★☆☆☆☆ Оценить

Заголовок не заполнен (до 50 символов)

Отзыв не заполнен (до 1000 символов)

4,2

Оценок: 21 | Установок: 1500+

5	16 - 76%
4	0
3	0
2	3 - 14%
1	2 - 10%

Наталья Оценка для версии: 1.171, 28 октября 2022 г. ★★★★★

Маркова Юлия Сергеевна Оценка для версии: 1.173, 26 октября 2022 г. ★★★★★

Отличное расширение!!!

Ответ разра... Здравствуйте, Юлия Сергеевна!...

Пустовойтенко Оксана Вячеславовна, функционально и пон... Оценка для версии: 1.173, 26 октября 2022 г. ★★★★★

упрощает ввод документом по номенклатурно, разработчик в телеграмме быстро выходит на связь и помог разобраться. Отличное решение

Юлия Оценка для версии: 1.178, 14 октября 2022 г. ★★★★★

diton_opt@mail.ru Оценка для версии: 1.164У, 3 октября 2022 г. ★★★★★

Зубков Виталий Александрович, Странное расширение Оценка без указания версии, 8 августа 2022 г. ★★☆☆☆

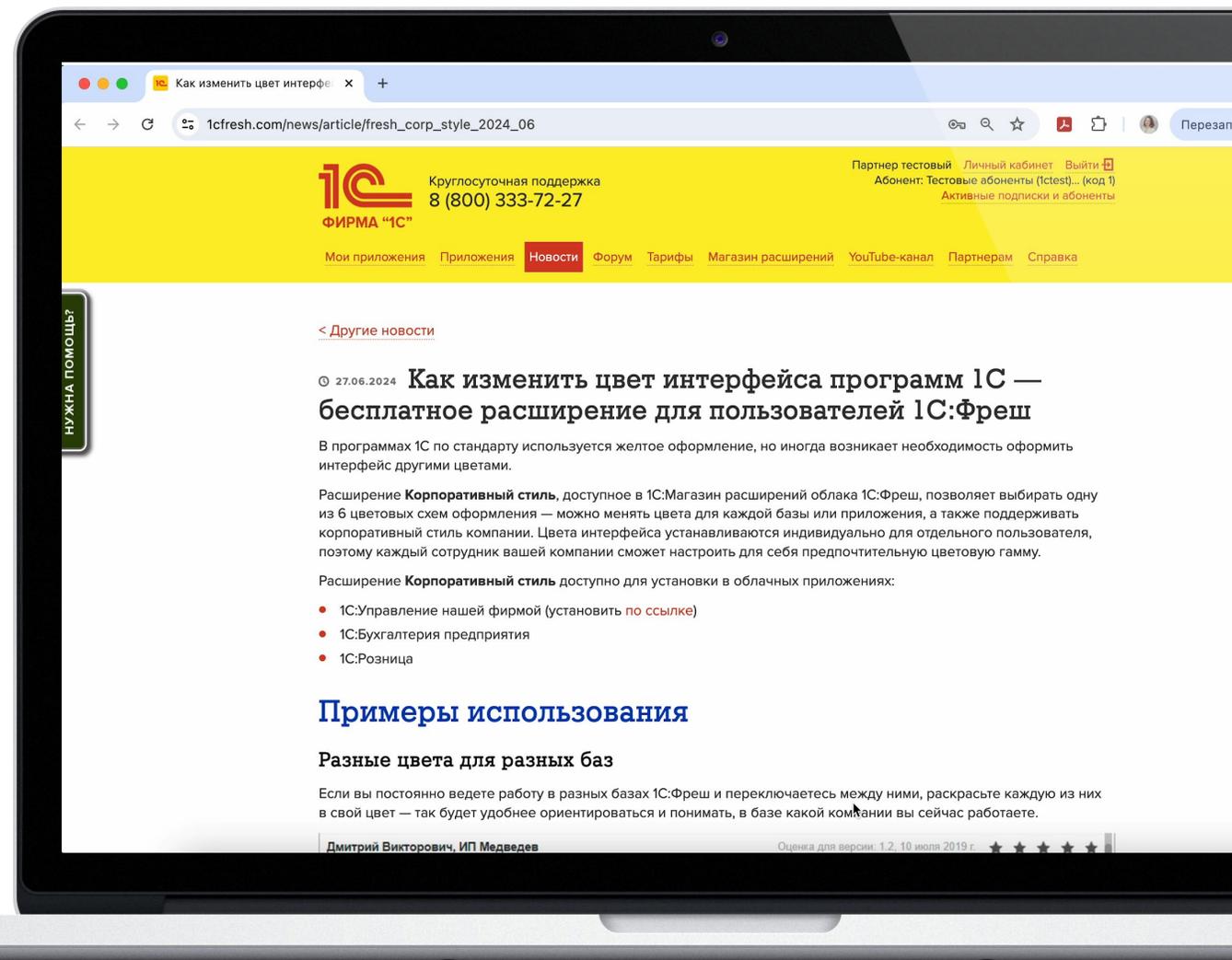
При установке включился тестовый режим на срок 99 дней и началась установка приложения которая идет вот уже если не соврать 3-4 дня я так пон...

Публикация статей на сайте 1cfresh.com

Партнер-разработчик может опубликовать на сайте 1cfresh.com свою собственную авторскую статью, посвященную особенностям и функционалу разработанного расширения

Для публикации материала необходимо:

- Направить уведомление о старте подготовки материала
- Ознакомиться с правилами подготовки статьи
- Отправить итоговый вариант статьи на проверку на info@1cfresh.com



ПАРТНЕРУ

Зачем продавать?

Бесплатный тариф «Партнер»

Предоставляется
на срок действия ДКК

Доступ к its.1c.ru

Если нет ДКК -
доступен на 6 мес

Бесплатные сервисы:
1С-Контрагент
1С:ЭДО – 100
комплектов в месяц
1С:Директбанк
1С:Бизнес-сеть

До 20
информационных баз

Платные сервисы: 1С-
Отчетность,
1СПАРК Риски и др.

Неограниченное
количество
пользователей

Введено техническое ограничение на 20 баз по тарифу "Партнер"

- Если нужно большее число баз -
письмо на info@1cfresh.com
- Не разрешается подключать клиентов
к партнерской учетной записи, а также
предоставлять услуги аутсорсинга
- Если оказываются услуги аутсорсинга,
обязательно заключить лицензионное
соглашение 1С:БО
- Партнеры, нарушающие условия,
будут переданы в Контрольную группу 1С

[Подробнее в инфописьме №31517](#)

Когда это ВЫГОДНО?



Клиент хочет базовую ПП,
остальное «дорого»



Партнеру «дорого»
сопровождать клиента



Партнер хочет сохранить клиента,
который не хочет платить за обновления



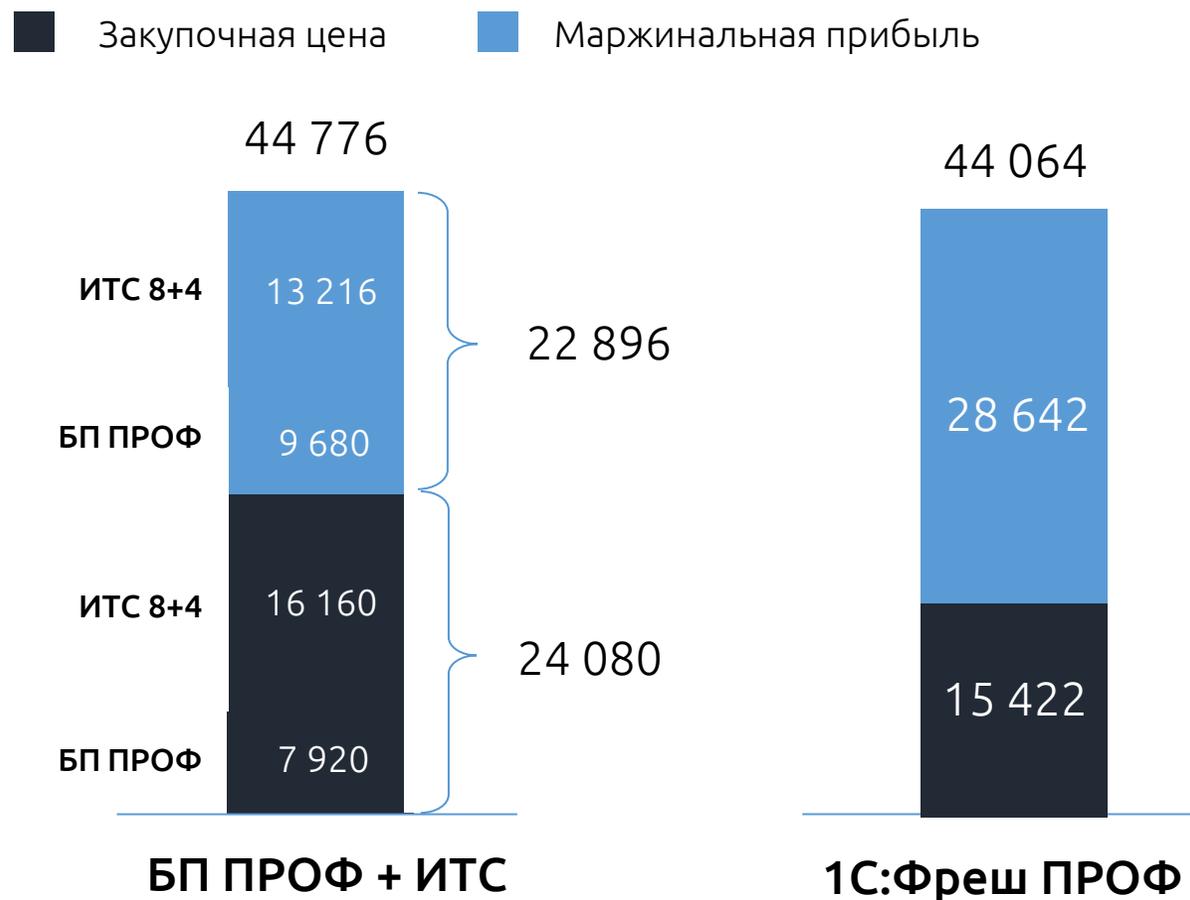
У партнера вознаграждение >50%
за подключение клиентов



Не выполняются нормативы

Что выгоднее?

Сопровождать «коробку» или 1С:Фреш?



≈ **4800** ₺

расходы на сопровождение
локальных клиентов

0 ₺

расходы на обновление
клиентов 1С:Фреш

Доход партнера

10%

если Розница 2.3.

20%

если нет 1С:ЦСК

30%

отраслевые тарифы

При наличии статуса 1С:ЦСК

50%

продление
текущего клиента

доп.сеанс, базы

60%

первичное продление
нового клиента

65%

первичное подключение
нового клиента 1С

1С:Центр Сетевой Компетенции

действующий ДКК
с Firmой "1С"



Статус
1С:Франчайзи

1С:Специалист
или 1С:Специалист-консультант
по 1С:Бухгалтерии 8

1С:Профессионал по 1С:Бухгалтерии 8

1С:Профессионал по 1С:УНФ 8



Квалификация
сотрудников

написать на info@1cfresh.com
с просьбой подключить
к Сервис-Деску



Консультационная
поддержка клиентов

Мотивационная акция для кандидатов 1С:ЦСК

До 31 декабря 2024 года

Предоставляется скидка 45%
за первую подписку нового клиента

При условии прироста в 10 и более платных клиентов и выполнении норматива по сопровождению на 1 квартал 2025 года предоставляется скидка 45% на первые платные подписки абонентов и 40% на продления подписок всех остальных клиентов в рамках тарифов, участвующих в акции

При условии прироста в 10 и более платных клиентов по итогам 1 квартала 2025 года осуществляется продление скидки 45% и 40% на 2 квартал

Для участия требуется:

Договор коммерческой концессии (любой) и статус «Кандидат в 1С:ЦСК»*

Самостоятельно обрабатывать и закрывать не менее 80% обращений клиентов через «1С:Управление службой поддержки (СервисДеск)» начиная с даты подключения к акции и до 31 декабря 2024 г.

Отправьте письмо на адрес info@1cfresh.com, в котором указаны:

код партнера
тема письма «Участвую в акции для кандидатов в 1С:ЦСК»
ФИО, телефон, эл. почта ответственного сотрудника
номер абонента партнера (из Менеджера сервиса)

* Не участвуют кандидаты в 1С:ЦСК, входящие в группы компаний, где есть статус 1С:ЦСК

[Подробнее](#)

Продажи 1С:Фреш учитываются в нормативах ИТС

- Кол-во ИТС (динамика), Отток, Сумма продаж на 1 клиента, План продаж сервисов

= ИТС ПРОФ

1628 руб./мес.

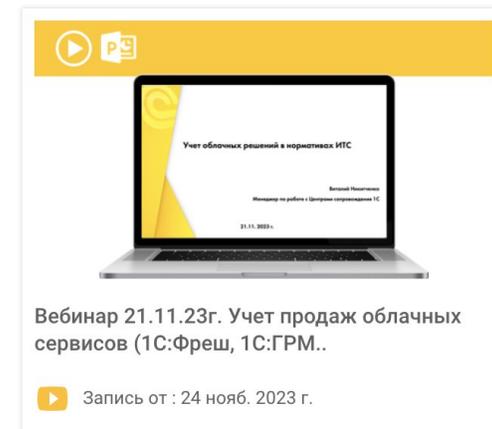
ПРОФ
Апгрейд на ПРОФ
Доступ по ИТС Ритейл Проф
КОРП
Апгрейд на КОРП
СПЕЦ

Переход на СПЕЦ
Апгрейд на СПЕЦ
ERP
Апгрейд на ERP
1С:Бухгалтерия сельхоз. предприятия (ПРОФ)
1С:Расчёт квартплаты и бухгалтерия ЖКХ (ПРОФ)

= ИТС Базовый

~~0 руб./мес.~~ 800 руб./мес.

Базовый
Переход с ИТС Базовый на Базовый
1С:Садовод от 30 участников
1С:Гаражи от 30 гаражей
1С:Маркетинг лидогенерация. Стандарт
1С:Бухгалтерия сельхоз. предприятия (Базовый)
1С:Расчёт квартплаты и бухгалтерия ЖКХ (Базовый)
1С:Розница



[Смотреть вебинар](#)

«Сумма продаж на одного клиента»

Пример №1

Легенда:

партнер без статуса ЦС и ССП

в среднем за год 20 платных клиентов ИТС

- 10 клиентов с договором 1С:КП Проф
- 10 клиентов с тарифом 1С:КП Базовый

Результат выполнения норматива "Сумма продаж на одного клиента"

$(1628 * 10 + 0 * 10) / 20 = 814$ руб./мес. - **не выполняется**

Не хватает 146 руб./мес. или продажи сервисов на сумму 35040 руб.

(например, 8 лицензий 1С:Контрагент)

Пример №2

Легенда:

партнер без статуса ЦС и ССП

в среднем за год 20 платных клиентов ИТС

- 10 клиентов с договором 1С:Фреш Проф
- 10 клиентов с тарифом **1С:Фреш Базовый**

Результат выполнения норматива "Сумма продаж на одного клиента"

$(1628 * 10 + 800 * 10) / 20 = 1214$ руб./мес. - **выполняется**

Норматив перевыполнен на 254 руб./мес.

Бесплатные лиды с сайта 1cfresh.com и новые правила рейтинга ТОП-10 партнеров

Партнеры делятся на группы
по числу платных клиентов:

Группа 1

от 30 до 100

Группа 2

от 101 до 350

Группа 3

от 351 до 750

Группа 4

более 751

10
партнеров

из каждой группы могут
претендовать на получение лидов
по итогам квартала

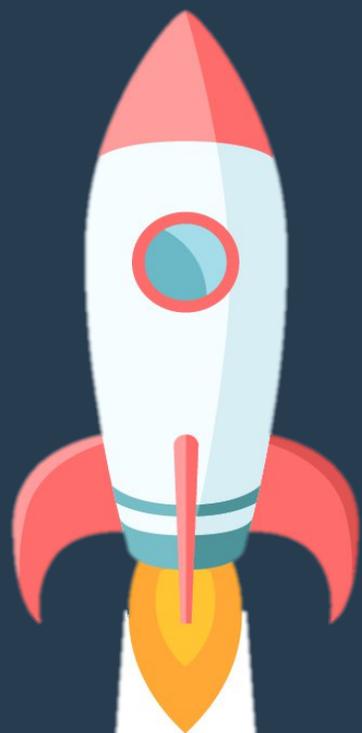
Условия:

- Есть статус 1С:ЦСК
- Подключен к Сервис-деску
- Есть специалисты для квалифицированной консультации
- Выполняет доработку типового функционала приложений
- Направления 1С:Фреш - приоритетное
- На сайте есть информация об 1С:Фреш

Доп.условие:

конверсия в платную подписку не ниже 6%
и обязательное заполнение сведений
по ушедшим абонентам

3 простых шага чтобы начать продавать 1С:Фреш



Анкета на сайте

partners.1cfresh.com

придет код-приглашение для регистрации
в течение 1-2х дней откроется партнерский доступ

Инструкции и материалы

cloud-edu.1c.ru

Форма регистрации для клиентов на сайте

клиент заполняет форму
сразу начинает работать в сервисе

САЙТ МОЖЕТ ПРОДАВАТЬ!

1С-рарус

Добавляйте
форму регистрации!

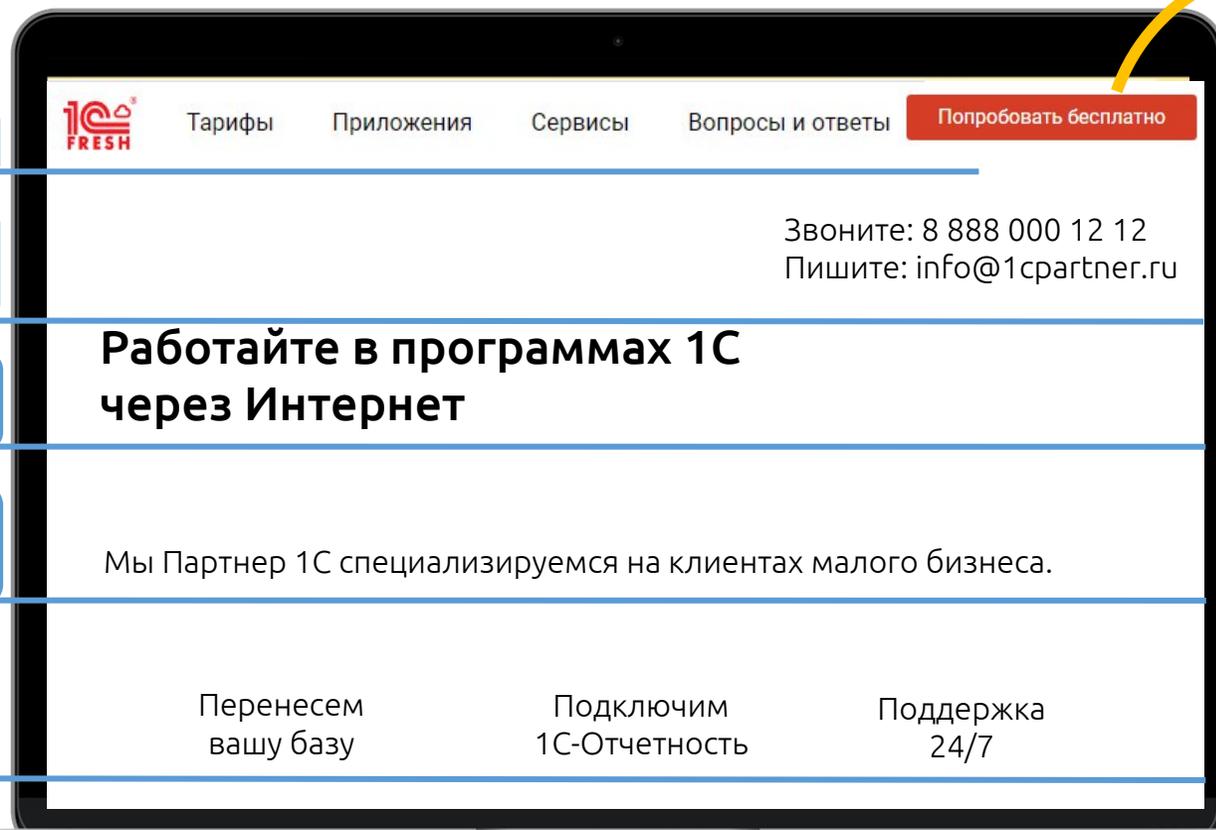
Логичное меню

Контакты
на видном месте

УТП

Причины
доверять Вам

Дополнительные
преимущества



	Свой дизайн	Настройка полей	Сложность
Прямая ссылка	Нет	Нет	Низкая
iframe	Нет	Нет	Средняя
HTML-страница	Да	Да	Средняя
Произвольная настройка	Да	Да	Высокая

Видеоинструкция



Вебинар от 06.09.22
на cloud-edu.1c.ru

КЛИЕНТУ

В чем выгода?

1С:Фреш

хороший выбор, если...



Требуется доступ
без привязки к месту



Нет «мощного»
компьютера



Нужно сэкономить
на покупке ПП



Бухгалтер
на аутсорсе



Есть проблемы
с лицензированием

Что выгоднее?

Базовые ПП или 1С:Фреш

■ ПП/Фреш ■ Установка ■ 1С:Контрагент ■ 1С-ЭДО ■ 1С-Отчетность



Подробнее в инфовыпуске
№31925 от 03.07.2024г.

Акция для Базовых

Отменено условие по отсутствию платных сервисов!

Базовый с демо

30 дней бесплатно
1С-Отчетность – бесплатно

9800 ₹
12 месяцев

Базовый без демо

1С-Отчетность – бесплатно

9800 ₹
15 месяцев

ПРОФ

30 дней бесплатно
1С-Отчетность – бесплатно

44 064 ₹
15 месяцев

84%

участников акции
остались
в сервисе 1С:Фреш



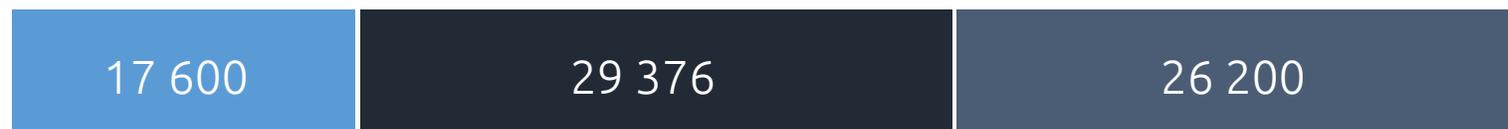
для пользователей базовых БП, УНФ, ЗУП, Розница, Упрощенка,
Предприниматель, Камин. Зарплата, БП для 1 и БизнесСтарт,
у которых в последние 36 мес не было платных договоров ИТС

до 31.12.2024 г

Что выгоднее?

ПРОФ ПП или 1С:Фреш

■ ПП/Фреш ■ ИТС ■ РМ



1С:Бухгалтерия ПРОФ

73 176 руб



1С:Фреш ПРОФ

+ доп. ПП

+ распознавание документов

52 924 руб

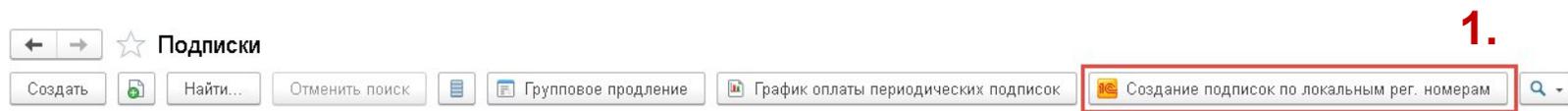
после 30 дней тестового доступа

Бесплатный переход в облако

– для пользователей с локальным договором 1С:ИТС уровня ПРОФ

Пользователи локальных программ "1С:Предприятие 8» с действующим договором 1С:ИТС/КП ПРОФ могут перейти в 1С:Фреш (до даты окончания действующего договора) без дополнительной платы и перезаключения договора.

Подробнее в [инфописью №16761](#)



Создание подписок по локальным рег. номерам

Обслуживающая организация

Обслуживающая организация: 5438

Данные абонента

Абонент:

ИНН: КПП:

Рег. номер:

2.

	Код партнера	Дата подключения	Дата отключения	КПП абонента
--	--------------	------------------	-----------------	--------------

Создание подписок по локальным рег. номерам

Обслуживающая организация

Обслуживающая организация: 5438

Данные абонента

Абонент:

ИНН: КПП:

Рег. номер:

3.

	Код партнера	Дата подключения	Дата отключения	КПП абонента	Подписка
--	--------------	------------------	-----------------	--------------	----------



[Инструкция](#)



Технология продажи

Скрипт для 1С:Фреш

Как продается 1С:ФРЕШ?

Обычно задается
2 вопроса:

Сколько требуется рабочих мест?

Сколько баз?

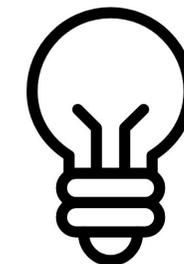
В лучшем случае,
уточняют про Отчетность

И если 1 база и не >2 РМ ,
продается **Базовый**

1С-рарус

А как продавать не ниже **1С:Фреш ПРОФ ?**

Дополнительно задать вопросы о
возможностях программы:



1С-Отчетность

Сколько ЮЛ? Как Отчетность сдавать планируете?

1С-ЭДО + 1С:РПД

Как планируете обмениваться документами с контрагентами ?

Профессиональная бухгалтерская система

Как планируете следить за изменениями законодательства?

1СПАРК Риски

Как будете отслеживать изменения у контрагентов?

4 вопроса



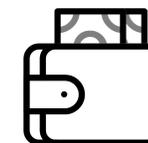
3 трудности



Если задавать по 4 вопроса по каждому сервису - очень долго!



Клиент может возразить, что с такой проблемой не сталкивался
Часто последствия проблем не очевидны, если есть привычка



Сервисы продаются по одиночке, кажется что их можно исключить и получить скидку

Улучшаем и укорачиваем!

1й сервис

2й сервис

3й сервис



Ситуационный вопрос

3 вопроса по ситуации: как компания делает то, что делает сервис?



Проблема (не вопрос, а факт!)

проблему и последствия мы и так знаем
проговариваем сами, доводим до денег



Предложение (решение проблем)

проговариваем ценность договора целиком,
который позволяет делать то, что делает 1й, 2й и 3й сервис
+ преимущества (быстро, без ошибок, и т.д.)

По опыту наших клиентов...

Озвучиваем
риски

Даем
решение

Озвучиваем
цену

Выбор
клиента

Завершаем
сделку

1. (Отчетность, СБИС) приходится выгружать, поддерживать актуальность 2х программ + платить 7000 р за 1 ЮЛ

2. (ЭДО, на бумаге) долго, документы могут потеряться, а еще средние затраты на бумагу в мес - 1000 руб, в год - 12000 р (ЭДО, СБИС) - приходится не только выгружать как в Отчетности, а входящие документы заносить руками + 500 р за каждые 100 документов (если обработка, то платить 5000 р, имейте ввиду что ее тоже нужно обновлять)

3. (ПБС, интернет) бесплатные источники - могут быть неактуальные, а это грозит штрафами, а актуальные - стоят денег, от 40 тыс. руб в год

4. (ПБС, Консультант) хорошая система, но ей не хватает инструкций как эти изменения отразить в ПП 1С

Поэтому предлагаю **КОМПЛЕКСНЫЙ ДОГОВОР,** который позволит...

Озвучиваем
риски

Даем
решение

Озвучиваем
цену

Выбор
клиента

Завершаем
сделку

1. (ПП) вести бухгалтерский и налоговый учет, обновления будут проходить регулярно, вы всегда будете работать в актуальной программе
2. (Отчетность) сможете удобно формировать и отправлять отчетность прямо через ПП 1С, позволит не тратить время на переключения и деньги на оплату др. оператора
3. (ЭДО) настроим вам ЭДО - не придется тратить на бумагу, картриджи, пересылку
4. (ПБС) а еще мы дадим вам доступ к Профессиональной Бухгалтерской Системе, которая сэкономит ваше время на поиск инф по законодательству и подскажет как отобразить изменения в законах в ПП 1С

Озвучиваем
риски

Даем
решение

Озвучиваем
цену

Выбор
клиента

Завершаем
сделку

Называем цены 2

1й вариант с установкой на компьютер:

15 400 сама программа

+ 7 000 лицензия на второе рабочее место

+ 29 376 поддержка программы на 1й год

Итого - 51 776 руб.

2й вариант программа в аренду (в облаке):

всего 44 064 руб/год (это 3 672 руб/мес)

Хотите расскажу В ЧЕМ РАЗНИЦА?

●
Озвучиваем
риски

●
Даем
решение

●
Озвучиваем
цену

●
**Выбор
клиента**

●
Завершаем
сделку

1. **Актуальность** - обновления устанавливаются автоматически
2. **Доступ** - можно подключиться из любой точки мира, где есть интернет
3. **Безопасность** - регулярное резервное копирование баз
4. **Мощность** - если для установки требуется мощный компьютер, то для работы в облаке подойдет любой
5. **Цена** - не надо дополнительно покупать программы и доп. рабочие места

Что осталось?

Озвучиваем
риски

Даем
решение

Озвучиваем
цену

Выбор
клиента

Завершаем
сделку



СРОК

Как быстро нужен доступ к программе?



**КОММЕРЧЕСКОЕ
ПРЕДЛОЖЕНИЕ**

Будете сами принимать решение или нужно посоветоваться?
Тогда могу выслать КП и сразу приложить...



СЧЕТ

Если все устроит, то можете сразу оплатить



**ФИКСАЦИЯ
СЛЕДУЮЩЕГО
КОНТАКТА**

Давайте Вам позвоню через пару дней, узнаю решение
Когда лучше - в первой или во второй половине дня?

Предлагайте протестировать сервис

– как повод и основа для дальнейшего взаимодействия

«Для ознакомления с сервисом 1С:Фреш мы можем предоставить Вам бесплатный доступ в течение 30-дневного периода.

Вам будут доступны все приложения и мы готовы в процессе освоения сервиса оказывать Вам необходимые консультации по настройке и администрированию сервиса и функционалу приложений.

При дальнейшем переходе на платное обслуживание Вам не потребуется повторно проходить регистрацию и настраивать параметры учета, вы будете продолжать работать под уже созданной учетной записью.

Предлагаю Вам начать работу в сервисе в течение бесплатного периода. Для этого продиктуйте, пожалуйста, адрес электронной почты на который я вышлю код приглашения. После активации кода приглашения Вы можете сразу приступить к работе.»

Подключили клиенту тестовый доступ?

Проверьте, активировал ли клиент ваше приглашение

Если приглашение активировано, направьте клиенту полезные материалы для начала работы, исходя из запроса

Обслуживающая организа...	Дата создания	Дата изменения состояния	Состояние	Адрес элект...	Абонент	Номер
Тестовые абоненты (1...	16.10.2023 16:50:31	16.10.2023 16:51:02	Ожидание активации	ipetrova1251...		00160119
Тестовые абоненты (1...	04.10.2023 14:00:04	04.10.2023 14:02:19	Активировано	testwarboy@...	testwar...	0015922
Тестовые абоненты (1...	21.09.2023 16:08:31	05.10.2023 16:09:49	Истек срок активации	pedrosyan1...		0015835
Тестовые абоненты (1...	19.09.2023 15:13:45	19.09.2023 15:13:58	Активировано	test 190923...	test 1...	0015817

Всю необходимую информацию по сервису клиент должен получать от вас, а не искать ее сам

Если приглашение НЕ активировано, свяжитесь с клиентом и узнайте в чем причина, как вы можете помочь

Иначе мотивация клиента изучить сервис может совсем пропасть

Возможно требуется повторная отправка приглашения:

Перейдите в приглашение абонента
Нажмите «Отправить и закрыть»

Обслуживающая организа...	Дата создания	Дата изменения состояния	Состояние	Адрес элект...	Абонент	Номер	promoSiteUrl (Приглашения для регистра...
Тестовые абоненты (1...	16.10.2023 16:50:31	16.10.2023 16:51:02	Ожидание активации	ipetrova1251...		001601199	

Приглашение для регистрации 001601199 от 16.10.2023 16:50:31

Отправить и закрыть

Номер: 001601199 от: 16.10.2023 16:50:31

Обслуживающая организация: Тестовые абоненты (1ctest)...

Тип регистрации: Регистрация абонента обслуживающей организацией

Пользователь и абонент

Почта: ipetrova1251@gmail.com Абонент:

Логин пользователя: ipetrova1251@gmail.com Имя:

Полное имя пользователя: ИИН:

Номер телефона: Часовой пояс: (GMT+03:00) Москва, Санкт-Петербург, Волгоград

Состояние: Ожидание активации

Дата изменения состояния: 16.10.2023 16:51:02

Дата истечения срока активации приглашения: 30.10.2023 16:51:02

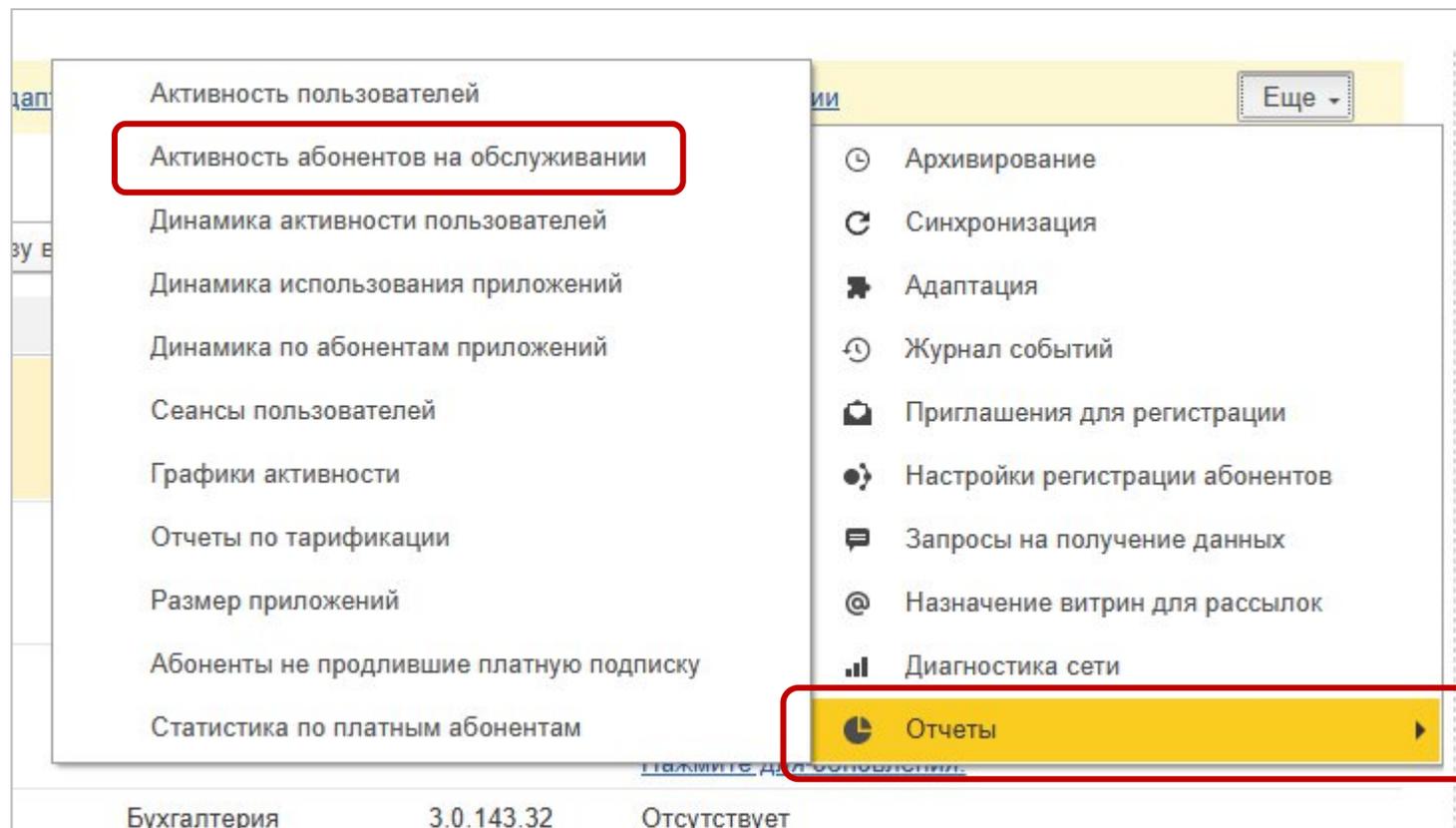
Начался тестовый доступ клиента

– убедитесь, что клиент точно пробует работу в сервисе

Проверьте, ведет ли пользователь работу в приложениях после активации приглашения

>>> Используйте отчет «Активность абонентов на обслуживании» в Менеджере сервиса

>>> Если активности нет, свяжитесь с клиентом и уточните, в чем причина, какие сложности возникли



В отчете возможно вывести отбор:

- По абоненту
- По абонентам снизившим активность
- По абонентам с платной подпиской
- По активным абонентам

Клиент пришел. Что дальше?

70%

одноразовые

«Студенты»

Зашел посмотреть
Учусь работать в программе
Не задают вопросы, не покупают

Не тратить много времени

Первое письмо с контактами
Ссылку на обучающие ролики

30%

целевые

Бухгалтера или руководители

Уже знают продукты 1С и работают в них
Ценят мобильность и удобство других облаков
Рассматривают варианты перехода в облака 1С

Ответить на вопросы, помочь начать работу

Welcome-часы на обучение
Перенос баз, настройка интеграции
Приоритет в обслуживании на первые месяцы

Что делать?

Новости

сервиса 1С:Фреш

Акция 1С:Фреш и банка «Точка»

Скидка 30% на годовые тарифы 1С:Фреш при открытии счета в банке «Точка» до 31.03.2025г.

[инфописьма для клиента №31614](#)
[для партнера №31615](#)

Условия:

Для пользователя 1С:Фреш, у которых нет открытых счетов в Точке с 01.03.2024 года

При продлении подписки клиент получит 3 месяца бесплатного обслуживания в Точке*

Для годовых тарифов – ПРОФ, Базовый, СПЕЦ, 1С:Розница

Если уже есть счет в Точке - 3 месяца бесплатного обслуживания в Точке* без скидки на 1С:Фреш

*тарифы «Начало» и «Развитие»

Партнерам

- Маржа не меняется
- Акционные тарифы учитываются в нормативах ИТС наравне с обычными
- Подключать можно как новым, так и действующим пользователям
- коды в Менеджере сервиса: 1102-1105

- Доп. вознаграждение за использование клиентом открытого счета в Точке
- Заявки подаются через партнера, который указывает данные клиента в своем ЛК банка Точка
- Для участия в акции необходима [регистрация](#)

Акция за отзывы

льготный переход с Базового 1С:Фреш (апгрейд до ПРОФ) со скидкой 20% в обмен на публикацию отзыва на одном из указанных ниже популярных "отзовиков"

Клиентам - авторам трех самых ярких отзывов

+20 000 рублей

Партнерам – победителям, которые переведут больше всего по акции

+20 000 рублей

лучшему продавцу

50 000 рублей

скидка на лицензии 1С:Фреш для самой фирмы

С 23.08.24 по 23.12.2024 года включительно

Подробные условия в инфовыпуске [№32071 23.08.2024](#)

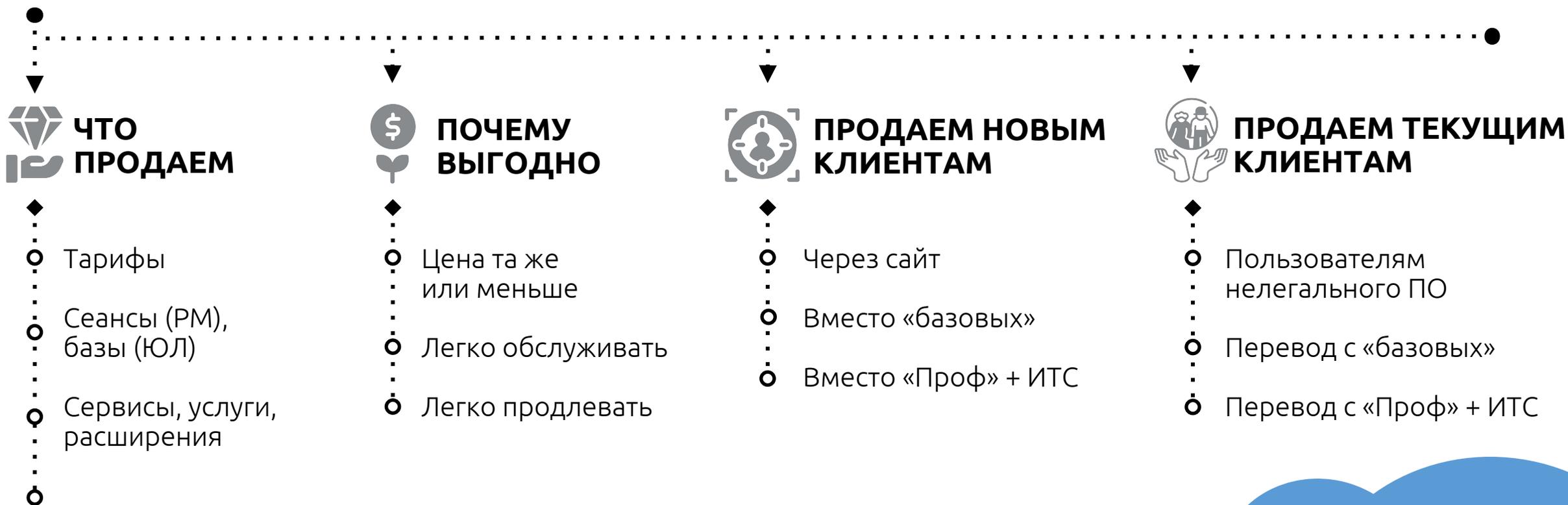
Условия:

Апгрейд со скидкой возможен для подписок, созданных ДО 22.08.2024 включительно. Для подписок, созданных после 23.08.2024, не ранее, чем через 30 дней после начала действия тарифа

Акционный апгрейд можно создавать клиенту один раз

Участвуют только те партнеры, которые не перекладывают консультирование своих клиентов на фирму "1С"

ПОДВЕДЕМ ИТОГ...



Пожалуйста, заполните анкету
обратной связи

Нам важно **Ваше** мнение!

КомандОРРС

ragus-soft.ru
learn.ragus.ru

its@ragus.ru

1С-Рарус[®]

Линии в 1С-Коннект

Рарус-Софт: 1С:ИТС и Сервисы 1С

Рарус-Софт: Сервисы «Калуга Астрал»

Рарус-Софт: Поддержка ЦС, ССП и кандидатов



Осипова Кристина



Чиркова Анастасия



Кускова Наталья

Руководитель отдела



Коротеева Дина



Недвиги Галина



Амантаева Нигина



Мудрак Анна



Иванова Татьяна



Рыжкова Яна



Воронцова Юлия



Серезкина Виктория

ОТВЕТЫ НА ВОПРОСЫ