Предварительная программа семинара «1С-Рарус» для партнеров

26 февраля 2016 года, Москва

|  |
| --- |
| **Залы «Галактика 1,2»****12:00 – 12:40 Состояние отраслевых рынков. Вступительный доклад директора «1С-Рарус» Дмитрия Казачкова.**Начало регистрации на семинар в **11:30** |
| **Зал «Галактика 1,2»****13:00 – 14:00** Секция **«Мобильные технологии 1С-Рарус: Сервис** **SMS-рассылокSMS4B.ru, Управление мобильной связью. Как получить дополнительный доход партнерам 1С»** Начало регистрации в **12:40** |
| **Залы «Галактика 1,2»****14:00-20:00** Секция **«Межотраслевые решения: CRM, ITIL ,BPM , MDM, Интеграция с телефонией»** Начало регистрации **в 13:40** |
| **Зал «Плутон»****13:00 – 15:00** Секция **«Автоматизация предприятий питания и гостеприимства»**Начало регистрациив **12:40** |
| **Зал «Плутон»****15:00 – 16:30** Секция **«Современный автобизнес – адаптируем направления автоматизации к текущему состоянию отрасли»**Начало регистрации **в 14:30** |
| **Зал «Плутон»****16:30 – 18:00** Секция **«Актуальные вопросы развития бизнеса по автоматизации автотранспортных компаний»**Начало регистрации **в 16:00** |
| **Зал «Плутон»****18:00 – 18:30** Секция **«Облачные сервисы Google»**Начало регистрации **в 17:30** |
| **Зал «Плутон»****18:30 – 19:00** Секция **«Эффективное управление отраслью ЖКХ с 1С»**Начало регистрации **в 18:00** |
| **Зал «Меркурий»****13:00 – 15:00** Секция **«Автоматизация учреждений здравоохранения»** Начало регистрации **в 12:40**  |
| **Зал «Меркурий»****15:00 – 20:00** Секция **«Новая реальность розничной торговли и сервисных центров»**Начало регистрации в **14:30** |

**Программа семинара**

|  |
| --- |
| **Залы «Галактика 1, 2»** |
| 12:00 – 12:40 | **Состояние отраслевых рынков. Вступительный доклад директора «1С-Рарус» Дмитрия Казачкова*** Отраслевая автоматизации на примере бизнеса "1С-Рарус";
* Обзор текущей ситуации на отраслевых рынках;
* Новые решения и сервисы «1С-Рарус».
 | Дмитрий Казачков, Директор «1С-Рарус» |
| **13:00-14:00 Секция «МОБИЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ 1С-РАРУС»****Зал «Галактика 1,2»** |
| 13:00-13:30 | **SMS технологии для 1С:Франчайзи. Отправка SMS из 1С:Предприятие. Как заработать на сервисе SMS4B.ru, рекомендации по работе с клиентами:*** Технология отправки SMS через Интернет;
* Примеры использования SMS сервиса в бизнесе

1С:Франчайзи;* Примеры использования SMS технологий у клиентов;
* Как заработать на SMS технологиях;
* Предложение к сотрудничеству.
 | Смирнов Роман, руководитель отдела Мобильных технологий |
| 13:30-14:00 | **Как оптимизировать затраты на мобильную связь - программа «Анализатор счета» для корпоративных клиентов Билайн. Интеграция с 1С:Предприятие. Возможности для партнеров 1С**:* Проект автоматизации корпоративных клиентов Билайн;
* Пример использования для автоматизации бизнеса 1С:Франчайзи;
* Опыт внедрения в 1С-Рарус;
* Возможности для 1С:Франчайзи, дополнительный доход;
* Учет затрат на мобильную связь в бухгалтерские и налоговые аспекты;
* Предложение к сотрудничеству.
 | Смирнов Роман, руководитель отдела Мобильных технологий |
|  **14:00 – 20:00 Секция «МЕЖОТРАСЛЕВЫЕ РЕШЕНИЯ: CRM, ITIL ,BPM , MDM, ИНТЕГРАЦИЯ С ТЕЛЕФОНИЕЙ»****Залы «Галактика 1,2»** |
| **Ситуация на рынках и возможности для партнеров 1С** |
| 14:00 – 14:15 | * Вступительное слово.
* Ситуация на рынках CRM, ITIL ,BPM , MDM. Импотрозамещение и другие возможности для партнеров 1С.
* Планы на 2016 год.
 | Кудинов Алексей, Директор по CRM-решениям, “1С-Рарус”  |
| 14:15 – 14:40 | Импортозамещение и экономика знаний. Новая реальность | Славин Борис, Финансовый университет при правительстве РФ  |
| 14:40 – 15:00 | СУБД PostgreSQL и импортозамещение в современной России | Панченко Иван, Генеральный директор PostGres Россия |
| **1C:ITIL - Управление информационными технологиями компании** |
| 15:00 – 15:20 | Применение принципов ITSM для управления основным бизнесом компании | Станислав Шмелев, Генеральный директор, ООО «СТ-Консалт» |
| 15:20 – 15:40 | Бережливое обслуживание медицинской техники с помощью “1С:ITIL” | Егор Хребтов, Генеральный директор, компания “Белый Кит”  |
| 15:40 – 16:00 | Опыт применения “1С:ITIL” в ВУЗах | Иванчиков Игорь, Генеральный директор, Active Group |
| 16:00- 16:20 | Опыт внедрения “1С:ITIL КОРП” на 160 000 пользователей | Вершинин Игорь, Руководитель компании “Айлант” |
| 16:20 – 16:40 | КЦ Союзконсалт (Холдинг Союз) , Автоматизация поддержки холдинга, | Олег Ветохин, Директор по ИТ,КЦ Союзконсалт |
| 16:40 – 17:00 | Практика предоставления аутсорсинга Service Desk на базе “1С:ITIL” сетевой рознице и мобильным операторам | Абрамкина Олеся, Руководитель отдела продаж удаленных сервисов, «1С-Рарус»  |
| 17:00 – 17:20 | Реализация технологии корпоративного сопровождения “1C:ТКС” на базе “1С:ITIL” | Владимир Павлов, Руководитель направления корпоративного сопровождения, Фирма «1С» |
| 17:20- 17:40 | Интеграция “1С:ITIL” и “1С-Коннект”. Новые идеи для бизнеса | Чернышов Алексей, Генеральный директор компании “Бухфон”  |
| **MDM:** **Управление мастер-данными и сервисная шина данных** |
| 17:40-18:00 | «1С-РАРУС:Центр управления данными (MDM)» – комплексная система управления нормативно-справочной информацией | Яковлев Дмитрий, Руководитель проекта MDM, 1С-Рарус |
| 18:00-18:10 | Опыт создания единого информационного пространства ГК “1С-Рарус” с помощью MDM-технологий  | Ширин Кирилл, Руководитель внутренней автоматизации ГК “1С-Рарус” |
| **1С:CRM - Маркетинг, продажи, сервис, бизнес-процессы** |
| 18:10-18:20 | Новости 1С:CRM. Новые возможности интеграции и импортозамещение | Чаплыгин Алексей, Руководитель отдела разработки межотраслевых решений, 1С-Рарус  |
| 18:20-18:40 | Автоматизация бизнес-процессов на 1С:CRM | Поряднев Кирилл, Консультант  |
| 18:40-19:20 | Мастер-класс: управление новой “воронкой продаж” в “1С:CRM” | Чаплыгин Алексей, Руководитель отдела разработки межотраслевых решений, “1С-Рарус” |
| **Интеграция с телефонией** |
| 19:20-19:35 | 1С-Рарус: Интеграция с телефонией (СофтФон) 3.0, новые возможности для вашего бизнеса | Чаплыгин Алексей, Руководитель отдела разработки межотраслевых решений, 1С-Рарус |
| **Подведение итогов секций** |
| 19:35-19:50 | Облачные технологии для обслуживания клиентов и организации процесса продаж | Абрашкина Татьяна, Руководитель группы развития облачных сервисов, 1С-Рарус |
| 19:50- 20:00 | Подведение итогов секций CRM \ ITIL \ BPM \ MDM \ Интеграция с телефонией |  Кудинов Алексей, Директор по CRM-решениям, 1С-Рарус |
| **13:00 – 15:00 Секция «АВТОМАТИЗАЦИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ПИТАНИЯ И ГОСТЕПРИИМСТВА»****Зал «Плутон»** |
| 13:00-13:20 | **Коротко о главном в направлении HoReCa:*** Новости в разработке и поддержке линейки решений для сегмента HoReCa
* ЕГАИС в HoReCa, текущее состояние
* Неоднородное влияние кризиса на сегменты, перспективы работы
* Альтернативные аппаратные решения – что предложить в кризис
* Текущие проекты 1С-Рарус в сегменте HoReCa
 | Павлов Алексей, руководитель направления HoReCa |
| 13:20 -14:00 | **1C-Общепит и управленческий учет*** Новости и планы разработки
* Работа с ЕГАИС и Алкожурналом, демонстрация функционала и обсуждение перспектив
 | Драгунов Александр, рук. направления учетных систем |
| 14:00-14:15 | **Кассовые решения для HoReCa*** Новости разработки и планы развития
* Мобильные решения
 | Андрей Рыданов, руководитель направления кассовых систем |
| 14:15-14:55 | **Мастер-класс по автоматизации заведения с мобильными терминалами официантов*** Установка и настройка кассовой части
* Настройка интеграции с учетной частью и мобильными приложениями
* Тонкости настройки
 | Андрей Рыданов, руководитель направления кассовых систем |
| 14:55-15:00 | **Ответы на вопросы** | Алексей Павлов, Александр Драгунов, Андрей Рыданов  |
| **15:00-16:30 Секция «СОВРЕМЕННЫЙ АВТОБИЗНЕС – АДАПТИРУЕМ НАПРАВЛЕНИЯ АВТОМАТИЗАЦИИ К ТЕКУЩЕМУ СОСТОЯНИЮ ОТРАСЛИ»****Зал «Плутон»** |
| 15:00-15:30 | **Адаптация направлений автоматизации к текущему состоянию отрасли автобизнеса** |  |
| 15:30-16:00 | **Инструменты внедрения программы в автосервисе: методики, обработки, файлы** |  |
| 16:00-16:15 | **Планы развития решений для автобизнеса** |  |
| 16:15- 16:30 | **”Прокат” решений для автобизнеса*** Построение бизнеса с облачными технологиями.
* “Прокат” решений для автобизнеса - почему это интересно клиентам,
* Сотрудничество - возможности и выгоды для партнеров.
 | Татьяна Абрашкина, руководитель группы развития облачных сервисов для фирм-партнеров |
| **16:30 – 18:00 Секция « АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА ПО АВТОМАТИЗАЦИИ АВТОТРАНСПОРТНЫХ КОМПАНИЙ»****Зал «Плутон»** |
| 16:30-16:40 | **Текущее состояние дел в автоматизации транспорта и планы развития** | Федоринов Виктор, ведущий специалист |
| 16:40 – 17:00 | **Новая редакция решения "Транспортная логистика и экспедирование"** | Блинов Артем, руководитель проектов |
| 17:00 – 17:10 | **Производительность и масштабируемость УАТ на крупных проектах** | Блинов Артем, руководитель проектов |
| 17:10 – 17:20 | **Честно и без прикрас о внедрении от клиентов:*** Транспортно-логистическая компания ВеттТранс - проект в течении 2-х лет
 | Гаджиев Ислам, руководитель отдела ИТ ВеттТранс |
| 17:20 – 17:40 | **Ответы на вопросы** |  |
| **18:00-18:30 Секция «СЕРВИСЫ GOOGLE APPS ДЛЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА»****Зал «Плутон»** |
| 18:00-18:30 | **Google Apps для вашего Бизнеса*** Новый подход к работе вместе с сервисами Google Apps.
* Инструменты для эффективной совместной работы.
* Интеграция Google Apps и 1С:CRM.
 | Татьяна Абрашкина, руководитель группы развития облачных сервисов для фирм-партнеров |
| **18:30 – 19:00 Секция «ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ОТРАСЛЬЮ ЖКХ C 1C»****Зал «Плутон»** |
| 18:30 – 19:00 | **Автоматизация Управляющих компаний ЖКХ - решения для бизнеса и для жильцов:*** биллинг ЖКХ.
* личные кабинеты ЖКХ для жильцов в интернете.
* комплекс решений для различных видов организаций ЖКХ.
 | Антонов Павел, генеральный директор ООО «ВДГБ» |
| **13:00 – 15:00 Секция «АВТОМАТИЗАЦИЯ УЧРЕЖДЕНИЙ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ»****Зал «Меркурий»** |
| 13:00-13:30  | **Перспективы рынка автоматизации медицинских организаций** | Кряжев Григорий, руководитель отдела автоматизации медицинских учреждений |
| 13:30-14:00  | **Новые функциональные возможности линейки решений для автоматизации учреждений здравоохранения** | Кутушкина Ольга, специалист-консультант отдела автоматизации медицинских учреждений |
| 14:00-14:30 | **"1С-Рарус: Лабораторная информационная система":** **возможности и преимущества** | Коваленко Александр, отдела автоматизации медицинских учреждений  |
| 14:30-15:00 | **Опыт удаленного сопровождения информационных медицинских организаций** | Кряжев Григорий, руководитель отдела автоматизации медицинских учреждений |
| **15:00-20:00 Секция «НОВАЯ РЕАЛЬНОСТЬ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ И СЕРВИСНЫХ ЦЕНТРОВ»****Зал «Венера»** |
| 15:00-15:30 | **Новая реальность. Что изменилось:*** Информационная война
* Современные маркетинговые стратегии
* Модель принятия решения о покупке сегодня
* Информационные технологии
 | Татьяна Тумская**,** руководитель отдела продвижения типовых отраслевых решений  |
| 15:30-15:55 | **Опыт автоматизации аптек и аптечных сетей**:* Специфика учёта фармацевтических товаров
* Изменения Законодательства
* Новые функциональные возможности решений для аптек и аптечных сетей. «1С:Розница 8. Аптека»
 | Александр Жуков, разработчик программных продуктов для аптек и аптечных сетей |
| 15:55-16:20 | **Мобильные технологии в Retail. Ожидания заказчиков, особенности проектов*** Решение для небольших торговых павильонов
* Мобильная альтернатива терминалам сбора данных, ЕГАИС
* Автоматизация выездной торговли
* Сценарии обслуживания покупателя
* Повышение удобства, скорости и качества обслуживания покупателей в торговых залах
* Примеры бизнес-кейсов заказчиков
* Коробочные продукты: оборудование + программное обеспечение
 | Татьяна Тумская, руководитель отдела продвижения типовых отраслевых решений |
| 16:20-16:35 | **Инструменты повышения эффективности розничной торговли:*** Привязка шаблонов этикеток и ценников к номенклатуре
* Прием платежей по средствам платежной системы QiWi
* Механизм произвольных параметров в шаблонах оповещений
* Выгрузка отраслевых реквизитов на сайт
* Подсистемы интеграции с конфигурациями
* Новые функциональные возможности отраслевых решений «1С:Розница 8.Ювелирный магазин», «1С:Предприятие. Управление сервисным центром».
 | Сергей Морозов,руководитель группы разработки решений для непродовольственной розничной торговли и сервисных центров |
| 16:35-17:00 | **Секреты построения системы взаимоотношений с клиентами:*** Ключевые принципы
* Каналы коммуникации с клиентом
* Инфраструктура и инструменты для организации системы лояльности
* Мобильное приложение покупателя
 | Татьяна Тумская**,** руководитель отдела продвижения типовых отраслевых решений |
| 17:00-17:15 | **Личный кабинет менеджера программы лояльности:*** Управление картами
* Создание и настройка акции
* Обмены
 | Сергей Морозов, руководитель группы разработки непродовольственной розницы  |
| 17:15-17:30 | **Автоматизация федеральной партнерской сети:*** Архитектура информационной системы по подключению и обслуживанию абонентов
* Массовое тиражирование информационной системы в регионах
 | Михаил Горшков, руководитель проектов |
| 17:30-17:45 | **Особенности построения долгосрочных отношений с заказчиками: 5-летний контракт с Билайн:*** Сильная проектная команда разработки
* Методика тиражирования
* Опыт быстрого построения службы технической поддержки
 | Татьяна Тумская, руководитель отдела продвижения типовых отраслевых решений |
| 17:45-18:15 | **Новый порядок применения ККТ и закон о ЕГАИС в рознице:*** Условия сотрудничества и дистрибьюция в компании 1С-Рарус
* Общая информация и готовые решения по торговому оборудованию рекомендованные для ЕГАИС
* Закон 54-ФЗ "О применении ККТ", изменения в законодательстве.
 | Ольга Лапина, специалист по развитию торгового и компьютерного оборудования |
| 18:15-18:35 | **Федеральное ЦТО предложение для партнеров:*** Новый порядок применения ККТ
* Сроки введения, переходный период
* Электронный чек и обязательство его выдачи
* Варианты модернизации текущего парка ККТ, предложенные производителями ККТ
* Предложение для партнеров.
 | Дмитрий Свиридов, руководитель ЦТО |
| 18:35-18:50 | **Опыт сотрудничества с инновационным парком развлечений для детей Kidzania:*** Не сдавать, никогда не сдаваться
* Интересный клиент – интересная работа
 | Татьяна Тумская, руководитель отдела продвижения типовых отраслевых решений |
| 18:50-19:05 | **Основные правила получения и продажи средств криптозащиты и ЭП для ЕГАИС:*** Формула работы партнера по продаже JaCard PKI/ГОСТ/SE и ЭП ЕГАИС. Проект 1С-ЭТП
* Другие возможности сервиса 1С-ЭТП для развития конкурсного бизнеса в организации
 | Елена Глушенкова, руководитель группы развития направления 1С-Отчетность  |
| 19:05-19:25 | **Комплексный аутсорсинг бизнеса:*** Полный комплекс удаленных услуг от формирования продукта и продаж до сопровождения
 | Екатерина Бесараб, руководитель отдела удаленной поддержки продаж |
| 19.25 – 20:00 | **Сессия вопросов и ответов** | Татьяна Тумская**,** руководитель отдела продвижения типовых отраслевых решений |

Участие в семинаре ВЦ «1С-Рарус» **бесплатное по предварительной регистрации**. Зарегистрироваться можно одним из нескольких способов:

1. Заполнить [форму регистрации](http://rarus-soft.ru/press/events/reg_form.php?back=detail&actionId=296438&POST_ID=2958&SUBSCR_ID=);

2. По эл. почте ptr@rarus.ru;

3. По телефону +7(495) 642-78-78, Михалева Светлана

***Уважаемые коллеги, данная информация носит предварительный характер. Информация  по темам выступлений и составу докладчиков может быть изменена.***

[**СХЕМА РАСПОЛОЖЕНИЯ ЗАЛОВ**](%D0%A1%D1%85%D0%B5%D0%BC%D0%B0%20%D1%80%D0%B0%D1%81%D0%BF%D0%BE%D0%BB%D0%BE%D0%B6%D0%B5%D0%BD%D0%B8%D1%8F%20%D0%B7%D0%B0%D0%BB%D0%BE%D0%B2.png)

**ВНИМАНИЕ!**

*Приглашаем партнеров на Вернисаж решений «1С-Рарус» 27февраля 2015 г. с 13:00 до 18:00 в фойе гостиницы «Космос».*

Адрес проведения серии семинаров: Гостиница Космос, Проспект Мира, 150.

Проезд до станции метро «ВДНХ» (из метро выход по указателю г-ца «Космос», далее пешком 5 минут).

Схема расположения гостиницы «Космос»:

