

# ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА

ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА КОМПАНИИ «СМАРТ-СОФТ» ПРЕДЛАГАЕТ БЕСПЛАТНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ДЛЯ МАРКЕТИНГА И ПРОДАЖ, ОБУЧЕНИЕ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ И ПОМОЩЬ В РАЗВИТИИ БИЗНЕСА И УВЕЛИЧЕНИЯ ПРИБЫЛИ.



## ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ

От 25% до 35% на программные продукты и от 15% до 25% на аппаратные решения. Зарабатывайте больше, получая выгодные скидки и специальные привилегии, за успешные продажи наших продуктов и лицензий на их продление.



## ВСЕСТОРОННЯЯ ПОДДЕРЖКА И ОБУЧЕНИЕ

Получайте профессиональную техническую поддержку абсолютно бесплатно, пользуйтесь набором сбытовых и маркетинговых инструментов, которые приведут к увеличению количества новых клиентов и повышению прибыльности. На закрытом дилерском разделе вы найдёте необходимые материалы и ресурсы для работы.



## РОССИЙСКИЙ ПРОДУКТ ИЗВЕСТНЫЙ БРЕНД

Более 25 000 государственных организаций уже оценили возможности Traffic Inspector. Среди них – МВД Республики Татарстан, главное управление МЧС России, РЖД, ГУП «МОССОЦГАРАНТИЯ», Федеральная налоговая инспекция, Министерство финансов Республики Башкортостан, ФГУП «Почта России».

# ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА

ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА «СМАРТ-СОФТ» ПРЕДУСМАТРИВАЕТ ТРИ СТАТУСА,  
КАЖДЫЙ ИЗ КОТОРЫХ ОТРАЖАЕТ СТЕПЕНЬ УЧАСТИЯ ПАРТНЕРОВ В НАШЕЙ ПРОГРАММЕ

## SMART-SOFT

### АВТОРИЗОВАННЫЙ ПАРТНЕР

Данный статус может получить компания (интернет-магазин), у которой есть желание продавать продукты «Смарт-Софт» конечным пользователям.

## SMART-SOFT

### СЕРТИФИЦИРОВАННЫЙ ПАРТНЕР

Данный статус получают компании или интернет-магазины, которые осуществляют продажи конечным пользователям и заинтересованы в дальнейшем развитии направления «Смарт-Софт», предпринимая определенные шаги к развитию взаимовыгодного партнерства.

## SMART-SOFT

### ПРИВИЛЕГИРОВАННЫЙ ПАРТНЕР

Данный статус доступен для дистрибьюторов регионального уровня, располагающих партнерской сетью и готовых активно участвовать в совместном продвижении решения Traffic Inspector на региональных рынках РФ, в том числе в Enterprise сегменте, и имеющих в своем штате не менее одного сертифицированного технического специалиста и специалиста по продажам.

# ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА

## КЛЮЧЕВЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА И ТРЕБОВАНИЯ ПАРТНЕРСКОЙ ПРОГРАММЫ «СМАРТ-СОФТ»

Статусы и выгоды партнеров	Авторизованный	Сертифицированный	Привилегированный
<b>ТРЕБОВАНИЯ</b>			
Согласование и подписание договора	+	+	+
Совместное продвижение решений (ежеквартально)	-	-	+
Минимальный объем продаж в год	-	От 500 000 руб.	От 1 000 000 руб.
Написание партнерских отзывов и предоставление отзывов от клиентов	+	+	+
Ежемесячные финансовые отчеты	+ (при наличии продаж)	+ (при наличии продаж)	+
Наличие сертифицированного технического специалиста по Traffic Inspector	-	1	1
Работа над продлением лицензий	- (по желанию)	- (по желанию)	+
Размещение информации о «Смарт-Софт» и Traffic Inspector на сайте партнера	+ (при наличии сайта)	+	+

Статусы и выгоды партнеров	Авторизованный	Сертифицированный	Привилегированный
<b>ПРОДАЖИ</b>			
Вознаграждение за продажи ПО TI (% от фиксированной розничной цены)	25%	30%	35%
Вознаграждение за продажи ПАК TING (% от фиксированной розничной цены)	15%	20%	25%
Вознаграждение за продажи аппаратных решений DEPO TI (% от фиксированной розничной цены)	15%	20%	25%
Вознаграждение за продажи продлений	25%	30%	35%
Предпродажная поддержка: - Консультирование по преимуществам решений «Смарт-Софт» в сравнении с конкурентами - Помощь в составлении коммерческих предложений, презентационных материалов для Клиента - Консультации по ценообразованию - Участие в переговорах с Заказчиками - Консультирование по лицензированию продуктов и решений «Смарт-Софт»	+	+	+
Поддержка продаж: - Консультирование по оформлению документов	+	+	+
Послепродажная поддержка: - Консультирование по продлению лицензий на продукты «Смарт-Софт» - Участие в подготовке трехсторонних историй успеха	+	+	+
Прайс-листы	+	+	+
Прайс-листы на продление	+	+	+
Регистрация сделок	+	+	+

Статусы и выгоды партнеров	Авторизованный	Сертифицированный	Привилегированный
Авансовая выдача лицензионных ключей	-	-	+
Подготовка специалистов по продажам	+	+	+
Набор материалов для запуска продаж	+	+	+
Доступ к Партнерскому Порталу	+	+	+
Выделенный менеджер по работе с партнерами	-	-	+
Рассрочка платежа на 30 дней	-	-	+
Передача партнеру запросов потенциальных заказчиков со стороны Смарт-Софт (тендеры, покупка в конкретном регионе)	-	+	+
Получение потенциальных клиентов через партнерский поисковик сайта «Смарт-Софт»	+	+	+
Ценовые спецпредложения и акции (для пользователей и партнеров)	+	+	+
Скидка на ПО для внутреннего использования: 50%	+ До 30 пользователей	+ До 50 пользователей	+ До 100 пользователей
Дополнительные финансовые поощрения по итогам продаж (SPIF (по итогам года), 5% ребейт (по итогам квартала))	-	-	+
<b>МАРКЕТИНГ</b>			
Доступ к маркетинговым, рекламным материалам	+	+	+
Совместные маркетинговые активности	+	+	+
Совместные вебинары для клиентов	+	+	+

Статусы и выгоды партнеров	Авторизованный	Сертифицированный	Привилегированный
Кобрендинг материалов по маркетингу и продажам	-	-	+
Маркетинговые материалы и веб-баннеры	+	+	+
Пресс-релизы	-	-	+
<b>ТЕХПОДДЕРЖКА</b>			
Техническая поддержка партнеров	+	+	+
	бесплатно	бесплатно	бесплатно
Выделенный менеджер по работе с партнерами	+	+	+
Помощь в наладке сложных сетевых решений	-	-	+
NFR-лицензии для демонстрации программы клиентам	- (по запросу)	1 Безлимитная (на 1 год, модули подключаются на 30 дней)	2 Безлимитная (на 1 год, модули подключаются на 30 дней)
Демонстрация возможностей программы клиентам партнера	-	-	+
Обучение технических специалистов с получением сертификата	+	+	+
Вебинары (онлайн и по запросу)	+	+	+
	на сайте	на сайте	на сайте и по запросу